

# Горнолыжная индустрия

Технологии. Экономика. Управление. 2015

ТОМ 2

Winter Book  
2015

**SKI&B**





 **Rosengineering**

Любим зиму  
Строим для спорта

Управление  
строительством  
+7 (812) 331-53-36  
[info@roing.ru](mailto:info@roing.ru)

Горнолыжная индустрия:  
Технологии. Экономика.  
Управление. 2015. Том 2

Журнал «Ski B2B» является приложением  
к журналу «Sport B2B»

Журнал «Sport B2B» зарегистрирован  
Министерством связи и массовых  
коммуникаций Российской  
Федерации, Федеральной службой по надзору  
в сфере связи и массовых коммуникаций  
(Роскомнадзором) Свидетельство  
о регистрации ПИ № ФС 77 - 52020  
от 29.11.2012

Издатель:  
ООО «Бизнес-технологии»

Генеральный директор:  
Светлана Данилина

Арт-директор:  
ИП «Матвеев И.В.»

Адрес, телефон редакции:  
г. Москва, Фурманный пер., д.12, стр.1  
+7 (495) 640 87 30

Сайт редакции:  
www.sportb2b.ru  
info@sportb2b.ru

Распространение и подписка:  
ООО «Бизнес-технологии»  
+7 (495) 640 87 30  
info@sportb2b.ru

Отпечатано в типографии  
ООО «Медиа-Гранд»  
Москва, ул. Ивовая, 2  
Тираж: 3000

Подписано в печать 09.04.2015

Редакция не несет ответственности за  
содержание рекламных материалов.  
Мнение редакции может не совпадать  
с мнением авторов.

Согласно ФЗ от 29.12.2010 № 436-ФЗ  
Журнал «Ski B2B» «Горнолыжная  
индустрия: Технологии. Экономика.  
Управление. 2015» том 2 относится  
к категории информационной  
продукции для детей, достигших  
возраста шестнадцати лет.

16+

Любое воспроизведение материалов или  
фрагментов на любом языке возможно только  
с письменного разрешения  
ООО «Бизнес-технологии»



© ООО «Бизнес-технологии»

Содержание  
том 2

Как строили канатку  
Aiguille du Midi ... 04

Горы — территория для инвестиций  
ГЧП над уровнем моря ... 10

Преимущество туркластера Северного Кавказа —  
в наличии единой модели развития курортов ... 16

Горнолыжники оценили  
4G «Билайн» ... 19

Летняя загрузка  
горнолыжных курортов ... 20

ГОРНОЛЫЖНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ | ПОДЪЕМНИКИ ... 26

Ленточные подъёмники  
фирмы Fava ... 34

СНЕГОУПЛОТНИТЕЛЬНЫЕ МАШИНЫ ... 36

Современные стандарты  
профессионального спорта ... 36

Компания «СКИ-Проджект» (Россия), совместно  
с компанией WODL GmbH (Austria) представляет ... 38

Многофункциональная техника, инновационные  
разработки и дерзкая инженерная мысль ... 40

ГОРНОЛЫЖНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ | ОСНЕЖЕНИЕ ... 48

Комплексные услуги по водоснабжению  
систем оснежения ... 49

ГОРНОЛЫЖНЫЙ ИНВЕНТАРЬ ... 59

Группа компаний«РИФ» ... 62





ТЕКСТ: КОНСТАНТИН БАННИКОВ, РОМАН ТЮЛЯКОВ, АНЬЕС ДЮКРОЗ  
ФОТО: ИЗ АРХИВА БЕРНАРДА БОРГАРЕЛЛИ, РОМАНА ТЮЛЯКОВА

## Как строили канатку Aiguille du Midi

Пик Эгюй дю Миди — одно из культовых мест мирового горного туризма, тех, без которых немислим пейзаж долины Шамони — ни ландшафтный пейзаж, ни туристический. Самый высокий пик Европы, из имеющих собственную канатку, со всеми своими смотровыми площадками, ресторанами, магазинами, галереями, станцией еще одной канатной дороги Хелбруннер, протянутой над великой Белой Долиной из Франции к Италии, с крутым пешим спуском к ледникам по гребню над пропастями — все это кажется столь естественным, словно всегда все это здесь и было. «Здесь» — на заоблачной высоте, среди гигантских скал, застывших окаменевшими цунами над морем льдов и клубящихся туч.

Пейзаж — как в момент Творения... Потому и инженерные сооружения Эгюй дю Миди кажутся столь естественными в антураже причудливых хребтов, что величием своим под стать массиву Монблан, словно не люди здесь ползали по камням, их поливая бетоном с потом и кровью, а боги или титаны создали подставку — не колесам гондолы, но космической прялке на которую мойры наматывают нити человеческих судеб. Нити судеб строителей горных пейзажей — это

стальные канаты, по которым все мы поднимаемся так высоко над уровнем моря. И еще выше — над уровнем рутины собственной жизни. Именно в том и надлежит измерять продолжительность жизни — не в количестве оборванных календарей, но в совокупности прожитых впечатлений. Поэтому в каждой из тысяч судеб, стремящихся к этим вершинам, ставшим доступными каждому, есть частичка судьбы Бернарда Боргарелли. И всех его товарищей проложивших этот путь.



— Работать я начал с 16 лет. В 1943 году во время войны пошел в туберкулезный санаторий поваром. А когда война закончилась, к нам снова стали приезжать много туристов. Возникли новые рабочие места. Я пошел поработать на новой грандиозной стройке — на строительстве канатной дороги на Эгюй дю Миди, думал, что всего на пару месяцев я поработаю на канатке, а вышло тридцать три года. Эгюй дю Миди строился с 1951 по 1954 год. Начали строить его со вспомогательного легкого технического подъемника со стороны ледника Ле Боссон. Это северная сторона, всегда было много снега, но тогда еще не было ратраков. Каждый вечер после работы я спускался на лыжах. Вообще, полжизни у меня прошло на лыжах. Когда я начинал кататься, мне было лет десять-двенадцать. А какие тогда были лыжи! Их креплениями было нечто вроде «деревянного валенка».

— Кто вас тогда нанимал на работу?

— Французская компания, которой управлял такой Лоран Таттино. Он нас принимал на работу. На летний период к нам присоединялись бригады рабочих, 50-60 человек, из долины Аоста, ну а мы, шамоньяры, работали круглый год.

— Как вам Таттино объяснял, что нужно делать?

— Общих планов мы не видели. Повседневными работами руководили инженеры. Они и объясняли нам, что конкретно надо делать. Мы протянули канатку от Ла Парр до План д'Эгюй. (Промежуточная станция по дороге на Эгюй дю Миди. — Прим.ред.) Потом построили маршрут План д'Эгюй — Шамони. На это у нас ушло два года. «Замесил» пятьсот кубометров бетона

для металлических опор. Их строила немецкая фирма «Альманд». Потом настало время натягивать тросы. Мы их поднимали из Шамони до План д'Эгюй вручную. Вначале это был восьмимиллиметровый трос, предназначенный для испытаний. Стояла задача опробовать его зимой, чтобы понять, выдержит ли он мороз и лед.

— То есть, до вас никто в мире не делал ничего подобного, не знал, как ведут себя тросы в этих условиях, и вы все, вместе с Таттино, были первопроходцами?

— Никто ничего тогда не знал. План д'Эгюй расположен на высоте 2300 метров. А трехкилометровый канатный перегон от План д'Эгюй до Эгюй дю Миди при перепаде высоты 1500 метров — тогда это было самым большим расстоянием для такого рода подъемников во всем мире. Таким образом верхняя станция подъемни-

>>>>>







ка находится на высоте 3780 метров, откуда еще выше, до высоты 3848 метров можно подняться на лифте, который мы построили позже.

— Никто из вас не был специалистом именно в деле канатных дорог, да? Были несколько инженеров, Таттино, и все?

— Да. Все, что, построено на Эгюй дю Миди – то построено руками рабочих из Шамони и Валле д'Аосты. Не было никакой фирмы, которая в этом бы участвовала. Мы делали все сами – начиная с растапливания снега до возведения опорных блоков на вершине. Представляете, дикие скалы на высоте 3800, покрытые толщей снега и льда. Мы все растапливали горящими автомобильными крышками, которые затаскивали на ту высоту. Когда работали на Эгюй дю Миди, иногда температура воздуха была минус 45 градусов. И там мы замешивали бетон, затаскивали тросы, у нас не было времени на отдых, работали с 04.00 до 22.00, и только на выходной спускались в Шамони.

— Где вы там спали?

— Мы спали в приюте «Космик», а наши итальянцы построили себе деревянный дом рядом с приютом «Симонд», в нем помещалось двадцать человек. Повара готовили обед, и приносили нам на перевал Миди, куда мы спускались на обед.

— То есть это такой мальчишеский кураж... Вот фотография – вы сидите черте где, на какой-то, подвешенной над пропастью, дощечке, с сигаретками...

— Да, работали безо всякой страховки, без карабинов и без страховых полисов. Первыми шли старики,

прокладывали путь. Молодые шли вслед за ними... Потом мы протянули тросы над все Белой Долиной. Это канатная дорога Хеллбруннер, летом обязательно стоит по ней прокатиться.

Однажды там случилась авария. Самолет зацепил тросы и их перерезал. Погибли люди. Мы работали 39 часов подряд без перерыва даже на короткий отдых. И все, как всегда, голыми руками. Тогда же у нас не было вертолетов. Да что там, вертолетов! Не было даже снаряжения, в современном понимании того, что такое снаряжение.

Не было вначале и бетономешалок. Они появились позже, а пока бетон мы мешали руками. Минус 45. Высота 3800. Ветер. Порой ураганный. Тяжелой была наша работа, очень тяжелой. Но, вы знаете... Нам всем было



хорошо. В нашей команде царила прекрасная атмосфера. Думаю, сегодня никто таким образом бы не стал работать. Да и мне непонятны все эти люди, работающие по 35 часов в неделю. Другая жизнь, другой менталитет...

А для того, чтобы лыжники могли спускаться по Белой долине, нужно было пробить скалу и обустроить гребень. На это у меня ушло десять лет... Снег чистили только лопатой. Это сейчас там у них есть машинки. Сейчас там наверху есть разные машинки, но больше нет механиков-рабочих.

Если что-то ломается, вызываются представители фирм, они приезжают, чинят, уезжают. Сегодня здесь, завтра в другом месте, послезавтра в третьем. А раньше все рабочие и механики были единым организмом со своей канаткой. Какие обязанности у сотрудника лифтовой компании сегодня? Продать билеты, сказать «бонжур» людям в кабине. Они не работают так как мы работали раньше. Нет, это же, конечно, хорошо, что так улучшились условия. И все-таки я думаю, что без той мотивации, которая отличала наше поколение, нельзя создать ничего значительного.

— Какая была мотивация у вас?

— Денег мы зарабатывали мало. Нам платили меньше франка в час, точнее, 70 сантимов. Чуть больше платили за ночные часы. Выходили более-менее нормальные суммы потому, что работали мы сутками. Когда выдавались свободные дни, я подрабатывал носильщиком, — им платили больше — носил от Ла Парра до приюта Гран Муле, по леднику, на высоту более

3000 метров, грузы по 60 килограмм. Там ночевал, потом четыре часа ходу вниз, и опять наверх, продолжать работать на Эгюй дю Миди.

За эту работу приюты платили носильщикам по 70 центов за килограмм. То есть за один поход в приют (фактически, за день) можно было заработать 42 франка — столько, сколько Бернар получал за 60 часов адского труда на строительстве самой высотной канатки в мире. Но и путь в приют Гран Мулле не был асфальтированной дорогой. То была тропа, серпантин, выходящая нить Ариадны в лабиринте трещин ледника Ле Боссон, того самого, без которого невозможно себе представить городской пейзаж Шамони.

Если опустить евро в автоматический телескоп на мосту рядом с казино и посмотреть на Ле Боссон, можно увидеть, что ледник весь состоит из нагромождений торосов и гигантских разломов. Вечерами Бернар шел сквозь льдов совсем один с огромной вероятностью сорваться в ледовые пропасти. Мобильных телефонов тогда не было, но были бинокли. Его друзья Поль де Марки и Фернанд издали следили за ним в бинокли, чтобы быть уверенными, что он не сорвался в трещину, или, в случае срыва, запомнить место.

Сегодня в Шамони нет таких людей, которые смогли бы пройти те пути, которые для нас были частью нашей повседневности. Мы были молоды, и такая жизнь в таком напряжении нам нравилась. Мы чувствовали себя строителями мира. Гораздо более важной мотивацией, чем деньги для нас было само участие в создании. Да, нам было важно что-либо создавать. Когда мы все по-





строили здесь, в 1964 году Таттино сказал мне: «У меня еще есть работа для вас, господин Боргарелли». И мы с ним отправились на Сицилию, строить подъемник на вулкан Этна. Трос затащили за сорок пять дней.

Потом еще раз туда приехали, подняли два троса — двухкилометровой и шестикилометровой длины 23 мм. сечения. В 1971 году приехали туда еще на сорок пять дней. Работать там, на юге было не так трудно, как на Эгюй дю Миди. Но проблемы были. На Сицилии проблемы — сицилийские. К нам пришли люди мафии и требовали деньги. Мы звонили в Шамони, чтобы сообщить это Таттино.

Пока он как-то не разрулил эту проблему, наши тросы мы охраняли с оружием. Мы много чего создали на Сицилии. Три очереди канатных дорог дотянули подъемник до высоты 3200 метров. А вершина кратера Этны на 3200. Мы так гордились этой работой... А потом случилось вулканическое извержение. Я смотрел по телевизору, как Этна разрушает все, что я создал, и плакал...

Из-за потоков лавы они три раза перестраивали канатку. Таттино же на Этне не успокоился, и отправился в Египет, где построил над Каиром подвесную канат-

ную дорогу, чтобы пересекать город, рассматривая его с воздуха. И опять неудача. Пришедший к власти Насер национализировал канатку Таттино, и тот потерял все, что в нее вложил. Вернулся в Шаомни и продал подъемник Эгюй дю Миди Ротшильду.

Изменилось руководство кампании, изменились и нравы. Если Лоран Таттино уважал своих рабочих, и умел свое уважение выразить, всегда устраивая что-то приятное для рабочих, то новые директора не были склонны к сентиментальным «излишествами». Кончилась эпоха титанов, наступали времена менеджеров. И нравы, соответственно.

Лоран был прекрасный человек, мы любили его. С его уходом все изменилось. Однажды я сказал новому директору, который позвал меня на работу, что дело совершенно не в деньгах, но в уважении к тем, кто все это создал. У вас есть эта канатная дорога потому, что мы ее построили. А теперь мы вынуждены выпрашивать у вас бесплатные билеты, чтобы подняться на Эгюй дю Миди и показать нашу работу своей семье. Я страдал наверху, когда строил эту дорогу, я рыдал от холода. Но теперь ни за какие деньги не буду на вас работать, потому что то, во что вы превратили нашу работу — это постыдно.

— **А не казался ли вам этот Таттино был немножко сумасшедшим?**

— В каком смысле?

— **Ну, вот приходит итальянец, тратит колоссальные деньги на рискованные и даже нереальные проекты...**

— Да, это был проект Таттино. Но это был и наш проект. Когда мы затащили трос на Эгюй дю Миди, тогда мы поняли, что для нас нет невозможного. Это было счастье! А кроме Таттино, еще был такой Эдмон де Жайю, без которого у Лорана ничего бы не получилось. Эдмон работал в каком-то департаменте. Он смог получить в банке кредит на это строительство, что также поддержало этот проект и финансово, и психологически, и административно.

Когда Таттино пришел к мэру Шамони со своими идеями, никто не поверил в то, что это вообще возможно. Разрешения не дали. Не говоря уже о кредитах. Все просто над ним потешались. Все административные проблемы урегулировал Эдмон де Жайю.

— **А что там сейчас с Эгюй дю Миди? Изменилось ли что-либо в изначальных конструкциях? Там уже все переделали, или напротив, все по сей день держится на их опорах?**

— Там, наверху все стоит на том, что построили мы. В 1980-х переделали опоры. Было четыре, стало три.



В 1991 году переделали систему тросов. Раньше три троса тащили кабину, теперь только один. Машинную часть перестроили, перевели ее на электронное, компьютерное управление. Увеличился и поток туристов, поднимающихся на Эгюй дю Миди. При мне было 3500 ежедневно, сейчас 5500. А еще я видел в интернете проект «Фуневия монтебьянко», который строит «Допельмайер». Это грандиозно! Панорамные кабины, вращающиеся на 360 градусов, оборудованные плазменными панелями... Сто тридцать миллионов евро стоимость проекта!



Платит регион Аоста и компания «Допельмайер». Я думаю, Шамони тоже может модернизировать свой Хелльбруннер. Там, где станция находится сейчас, есть подвижные скалы. Мы их укрепили бетоном и тросами, но я бы для него построил новую станцию в той части, где лифт. Там и скала крепче и мощность бетона выше. Мы залили тысячу кубометров!

— **Когда открылся лыжный спуск по Белой Долине?**

— Первые лыжники поехали по Белой Долине в 1956 году, а нам, рабочим канатной компании приходилось работать как ски-патруль. Каждый вечер, после закрытия подъемников мы спускались на лыжах от Эгюй дю Миди до самого конца, чтобы убедиться в том, что никто из туристов там не остался. Мы так спустились около семидесяти раз. Когда последний раз спустились, я устроил для своих коллег и друзей праздник. Все оборудование отправили на последней гондоле вниз, а сами уселись пировать. Я придумал особенное фондю: хлеб на вилку, макаешь в спирт, поджигаешь, затем топишь в сыре.

Мы там изрядно набрались так, что я сорвался с гребня, к счастью не в сторону Шамони, а с другой стороны. Другой товарищ не вписался в поворот, уронил в трещину вещи, все растерял... Да, есть, что вспомнить. Хорошие воспоминания мне оставила жизнь... Столько лет с тех пор прошло. Сегодня все мои товарищи, с кем я строил Эгюй дю Миди, уже умерли. Я — последний. И ледник Мер ди Глас стал ниже на 150 метров... Много льда утекло. \*



# Горы — территория для инвестиций ГЧП над уровнем моря

Сегодня помимо межрегиональной футбольной стройки в преддверии 2018 года, одним из основных масштабных государственных проектов является развитие курортов Северного Кавказа.

После ухода Сочи с этой «поляны» пальму первенства за госвнимание перехватили города ЧМ-2018, Крым и Северный Кавказ.

Для многих крупных компаний участие в таких приоритетных государственных стройках интересно не только потому, что госпротекция скорее всего обеспечит их эффективное функционирование, а административные рычаги — привлечение турпотока, в случае первоначального пробуксовывания рыночных механизмов, но и не менее важны для компаний GR-контакты с властями при совместной работе и практически гарантированная лояльность к их бизнесу.

Материал, подготовленный по данным пресс-службы ОАО «КСК» о текущей инвестиционной ситуации в проекте туркластера СКФО



Стратегия инвестиционного развития компании ОАО «КСК» вполне логично предполагает несколько этапов. Управляющая компания реально оценивает текущую ситуацию и инвестиционные риски, планируя на первом этапе проекта максимальное участие государства с точки зрения капиталовложений и ресурсов.

Модель развития курортов Северного Кавказа повторяет пути многих европейских центров зимнего отдыха — создание властями единых туристических кластеров, вверенных одной управляющей компании. В случае СКФО синхронизация процессов управления и планирования в руках единого оператора, оптимальный и, наверно, единственно возможный вариант для решения госзадач по развитию туризма и экономического роста в этом дотационном регионе. Такая модель является драйвером решения задач во всех секторах коммуникаций.

В плоскости B2C, клиентского сектора, возможно единое продвижение и в то же время различное позиционирование курортов для сокращения внутренней конкуренции между ними. В B2B сегменте для привлечения инвесторов в проект такая государственная компания, в управлении которой участвует Министерство по делам Северного Кавказа, оказывающая административное содействие партнерам, наиболее привлекательна для бизнеса с точки зрения совместных ГЧП-проектов.

В сегменте G2G федеральная поддержка и задачи ОАО «КСК» при сотрудничестве с республиками Кавказского округа, которые сегодня нельзя назвать единым целым добавляют веса и ускоряют процесс решения вопросов, который на Кавказе имеет свои нюансы.

## РЕЗИДЕНТЫ ТУРИСТИЧЕСКОГО КЛАСТЕРА

На текущий момент в проекте Северо-Кавказского туристического кластера зарегистрировано восемь резидентов: один — в особой экономической зоне в Чеченской Республике, где развивается курорт «Ведучи», еще семь работают на площадке всесезонного туристско-рекреационного комплекса «Архыз» в Карачаево-Черкесской Республике. В ближайшее время к реализации этого проекта готовы подключиться еще два инвестора: их заявки на получение статуса резидента особой экономической зоны в Карачаево-Черкесии рассматриваются Министерством экономического развития Российской Федерации.

Резидентом туристско-рекреационной ОЭЗ в Чеченской Республике является ООО «Ведучи». В соответствии с бизнес-планом компания планирует построить гостиничный комплекс на 520 номеров, апарт-отель на 200 мест размещения, поселок шале, бассейн, спа-центр и ряд объектов сервисного назначения, включающие горнолыжную школу, пункты проката и обслуживания, рестораны и кафе, рекреационную зону.

Первым инвестором курорта «Архыз» стала компания ООО «Архыз-1650», входящая в ЗАО «Группа Синара». Резидентом уже построен и введен в эксплуатацию гостиничный комплекс «Романтик», объединяющий две гостиницы уровня 3\* и 4\*; в соответствии с бизнес-планом компании будут построены еще шесть гостиниц на 440 номеров.

В конце 2014 года статус резидентов особой экономической зоны получили еще шесть инвесторов курорта «Архыз» — компании малого и среднего бизнеса

>>>>>



и даже один индивидуальный предприниматель. В основном это представители местного туристического бизнеса, которые будут оказывать свои услуги гостям ВТРК «Архыз», но уже на новом уровне сервиса и в рамках утвержденного ОАО «КСК» комплексного плана развития курорта. Стоит отметить, что эти компании активно работали на ВТРК «Архыз» в летнем сезоне в рамках программы отдыха «Архыз Park», которая привлекла на курорт более 40 тыс. туристов, и решение стать резидентами туркластера принималось ими с учетом сформировавшегося туристического потока, стабильно высокого не только зимой, но и в летний сезон.

#### ОБЪЕМ ИНВЕСТИЦИЙ В ГЧП

Общий объем инвестиций ООО «Архыз-1650» должен составить 1,8 млрд. рублей (без учета 526 млн рублей инвестиций, осуществленных до момента получения статуса резидента ОЭЗ); ООО «Ведучи» — 12 млрд рублей. Инвесторы — компании малого и среднего бизнеса, которые уже работают на курорте «Архыз», инвестируют в проект около 700 млн рублей. Инвесторы, чьи заявки до конца месяца будут рассмотрены Экспертным советом по особым экономическим зонам Минэкономразвития России, оценивают объем финансирования в 850 млн рублей.

Что касается механизма государственно-частного партнерства, на котором основан туристический кластер Северного Кавказа, то он четко разграничивает сферы ответственности участников проекта. Государство через ОАО «КСК» финансирует создание внутренней инженерной инфраструктуры на территории особых экономических зон; за счет средств федеральных целевых программ, программ естественных монополий и республиканских бюджетов осуществляется строительство внешней энергетической, транспортной и инженерной инфраструктуры до территории ОЭЗ. Частный бизнес вкладывает деньги непосредственно в гостиничную и туристско-развлекательную инфраструктуру, коммерческую недвижимость.

Важно понимать отличие процессов развития туристско-рекреационных особых экономических зон от развития ОЭЗ остальных типов при применении механизмов государственно-частного партнерства, которые заключаются в незначительной инвестиционной привлекательности проектов на начальных этапах развития. Заинтересованность частных инвесторов появляется, как правило, при наличии туристического потока, формируемого, в том числе, развитой горнолыжной и транспортной инфраструктурой. Поэтому на текущем, первом этапе развития туристического кластера требуется максимальное участие государства с точки

зрения капиталовложений и ресурсов для создания турпотока, который будет содействовать повышению инвестиционной привлекательности проекта. Второй этап характеризуется постепенным изменением ситуации в сторону активизации частных инвесторов.

#### ПРЕФЕРЕНЦИИ ИНВЕСТОРАМ КУРОРТОВ СЕВЕРНОГО КАВКАЗА

В соответствии с Налоговым кодексом Российской Федерации, предусмотрены меры государственной поддержки в области налогообложения резидентов ОЭЗ. До 2023 г. по налогу на прибыль вводится нулевая ставка в части налога, уплачиваемого в федеральный бюджет. Для части налога, уплачиваемой в бюджеты субъектов РФ, ставка налога ограничена 13,5%. Предусмотрено освобождение от уплаты налога на имущество сроком на 10 лет и налога на землю сроком на 5 лет. До 2017 года установлены пониженные ставки страховых взносов в Фонд социального страхования и Фонд обязательного медицинского страхования, до 2019 года — в Пенсионный фонд РФ.

В дополнение к налоговым и финансовым стимулам потенциальные резиденты, желающие инвестировать в коммерческую инфраструктуру курорта, получают бесплатное подключение к инфраструктуре, построенной за счет государственного финансирования (электричество, отопление, газ, водоснабжение, канализация, телекоммуникации, горнолыжная инфраструктура). Резидентам предоставляются в долгосрочную аренду земельные участки по льготным ставкам с возможностью последующего приобретения в собственность земельных участков, на которых были построены заявленные в бизнес-плане объекты.

#### ЗАДАЧИ УПРАВЛЯЮЩЕЙ КОМПАНИИ ТУРИСТИЧЕСКОГО КЛАСТЕРА

На первоначальном этапе развития проекта туркластера важной задачей ОАО «Курорты Северного Кавказа» является проведение подготовительных работ, обязательно предшествующих непосредственно строительству, вводу курорта в эксплуатацию и его выходу на проектную мощность. Эта подготовительная фаза может занимать до 5-6 лет для каждой курортной площадки.

Она включает работы по созданию ОЭЗ, проведение землеустроительных, кадастровых и инвентаризационных работ в отношении земельных участков, вошедших в состав ОЭЗ, и их передачу в управление ОАО «КСК». Важным этапом подготовки к развитию курорта является разработка, согласование и утверждение градостроительной документации: проекта планировки территории, плана обустройства и соответствующего



материально-технического оснащения ОЭЗ и прилегающей территории, перечня объектов инфраструктуры ОЭЗ, перспективного плана развития ОЭЗ. На основе этих документов разрабатывается проектно-сметная документация курорта.

После этого, на инвестиционном этапе развития курорта, управляющая компания направляет инвестиции на создание ключевых объектов некоммерческой инфраструктуры и совместно с инвестором осуществляет их строительство, тем самым создавая ядро ОЭЗ.

Важной задачей компании на этом этапе является привлечение международного и российского опыта создания горнолыжной и туристической инфраструктуры, ее эксплуатации, а также интеграция передовых технологий в проект Северо-Кавказского туристического кластера. Это позволяет заранее, с учетом мировой практики, определить «узкие» места при освоении и развитии территории будущего курорта и нивелировать потенциальные риски.

Кроме того, на ОАО «КСК» как управляющей компании лежат обязательства по привлечению резидентов и иных инвесторов в особые экономические зоны. С целью привлечения к реализации проекта местного бизнеса из регионов Северного Кавказа ОАО «КСК» проводится серия обучающих семинаров по вопросам реализации проектов в сфере туризма и рекреации, оказывается информационно-консультативная помощь компаниям, заинтересованным в получении статуса резидента туристско-рекреационной ОЭЗ. Развиваются проекты сотрудничества с зарубежными инвестиционными компаниями.

Эта функция согласуется с задачей по оптимизации государственного участия в проекте за счет увеличения объема привлекаемых внебюджетных инвестиций, пе-

рехода курортов туркластера на инвестиционную привлекательность и, как следствие, на самокупаемость.

С этой целью управляющая компания создает на территориях особых экономических зон точки роста, которые могут обеспечить жизнедеятельность проекта и придать импульс дальнейшему развитию и самого курорта, и остальных площадок туристического кластера. Эти точки роста должны обладать минимальными показателями, достаточными для создания туристического потока, который, как уже отмечалось, является ключевым фактором инвестиционной привлекательности курорта, его выхода на операционную рентабельность и достижения достаточного социально-экономического эффекта.

ОАО «КСК» выделяет следующие показатели точки роста: около 40 км горнолыжных трасс, не менее 4 подъемников, порядка 2000 мест в коллективных средствах размещения. Предполагается, что при достижении показателей эталонного курорта он сможет привлечь до 1,3 рублей вложений в коммерческую инфраструктуру на каждый рубль инвестиций в некоммерческую инфраструктуру.

Как управляющая компания особых экономических зон туристско-рекреационного типа на юге России ОАО «Курорты Северного Кавказа» также берет на себя обязательства перед инвесторами по созданию и развитию профессиональной кадровой базы, формированию комплексной системы безопасности, поиску новых международных рынков для обеспечения устойчивого туристического потока.

К функциям компании также относится создание единого зонтичного бренда курортов юга России и его маркетингового продвижения с целью популяризации туристско-рекреационного потенциала региона. \*





### Кавказские курорты становятся ближе Как раскрыть потенциал туркластера Северного Кавказа — Игорь Сопов, директор Центра современной кавказской политики

Реализация экономического потенциала Северного Кавказа невозможна без его адекватного освещения в СМИ. Масс-медиа являются именно тем инструментом, благодаря которому можно улучшить имидж округа и, следовательно, привлечь внимание потенциального туриста и инвестора. Северный Кавказ сегодня является лидером в области импортозамещения. Ставропольский край, Кабардино-Балкария, Карачаево-Черкесия — эти регионы сегодня становятся драйверами роста сельхозпроизводства в России. Чечня — это нефтедобывающая промышленность. На Кавказе сильный промышленный кластер — «Кавказцемент», «Невиномысский азот» и другие.

Северный Кавказ имеет огромный потенциал развития внутреннего туризма. Создание в СКФО новых привлекательных для туризма мест — основной пункт в стратегии возрождения экономики региона. Кавказ — это родина туризма и всегда у граждан СССР ассоциировался не только с зимним отдыхом, а скорее круглогодичным, был главной здравницей в стране. Ежегодно здесь бывало более 13 млн туристов и отдыхающих. В 90-ые произошли процессы, которые практически ликвидировали туристическую отрасль на Кавказе.

Сейчас же количество туристов растёт, постепенно возвращаясь к турпотоку, который был в советское время. В Северной Осетии уже начал работать первый национальный туроператор «Казбек-Тур». Компания уже разработала пять видов маршрутов, в планах вернуть республике привлекательность для гостей и выйти не

только на российский, но и на международный рынок услуг. К примеру, в зимний период 2015 года курорты Северного Кавказа — Архыз, Домбай и Приэльбрусье, посетило рекордное количество отдыхающих. Инфраструктура с таким наплывом не справилась — на дорогах пробки, а в гостиницах курортов мест не найти.

Экономическая ситуация сейчас в округе уникальная для развития туризма, поэтому властям туристических субъектов стоит обратить внимание на эту проблему, начать инвестировать в новые объекты и приводить в порядок те, что уже существуют. Для того, чтобы добиться оптимального результата, регионам необходимо привлекать частный бизнес к реализации проектов.

Чтобы достичь максимально положительного результата, необходимо больше рассказывать в СМИ о том хорошем, что происходит на Северном Кавказе. Именно эта цель и преследовалась, когда проводился Второй Форум СМИ СКФО. За все время работы было зарегистрировано более 700 участников. Работа велась сразу на нескольких площадках: на базе всесезонного курорта «Архыз», в отеле «Интурист» (Пятигорск), в Пятигорском государственном лингвистическом университете и Северо-Кавказском федеральном университете.

В рамках форума также прошло пленарное заседание с участием заместителя председателя Правительства России Александра Хлопонина, полномочного представителя Президента РФ в СКФО Сергея Меликова, Министра по делам Северного Кавказа Льва Кузнецова, глав субъектов СКФО и других известных гостей. Модераторами заседания выступили ведущие телеканала «Россия 24» Дмитрий Щугорев и Максим Киселёв. Цель Второго Форума СМИ СКФО — показать федеральным все то хорошее, что есть на Кавказе.

Средства массовой информации активно стали включаться в работу по освещению тех экономических возможностей, которые есть на Северном Кавказе. Стали интересоваться уже не негативной кавказской тематикой, а тем, «где и как открыли и построили». Во время Форума представителям журналистского и экспертного сообществ провели экскурсию по курорту «Архыз». Участники Форума одними из первых смогли увидеть систему искусственного оснежения и освещения склонов курорта, не только ознакомились с этим местом, но и провели круглый стол, на котором обсудили перспективы развития туризма на Северном Кавказе. В итоге в центральных масс-медиа появилось много информации о развитии туристического кластера Северного Кавказа. Как результат — в январе 2015 года курорты СКФО — Домбай, Приэльбрусье и Архыз посетило рекордное количество туристов. \*

### О том, как создается на Северном Кавказе деловой климат — Анвар Гаджиев, руководитель представительства Агентства стратегических инициатив в СКФО

В декабре 2015 года в Пятигорске открылось представительство Агентства стратегических инициатив в Северо-Кавказском федеральном округе. Этот регион стал последним звеном в системе представительств АСИ, которые уже работают во всех федеральных округах, включая Республику Крым.

Агентство оказывает поддержку коммерческим, образовательным и социальным проектам, снижая административные барьеры, обеспечивая взаимодействие с органами власти, а также помогая в привлечении финансирования. Наше представительство ведет эту работу на уровне федерального округа, активно сотрудничает с Министерством по делам Северного Кавказа, Аппаратом полномочного представителя Президента РФ в СКФО и руководством всех субъектов федерации округа. На данный момент мы завершаем подготовку реестра проектов, реализуемых в округе, чтобы выделить и тиражировать лучшие практики.

Создание комфортного делового климата в регионах СКФО — еще одно направление работы представительства. АСИ разработан Региональный инвестиционный стандарт — 15 минимальных требований,



основанных на лучших примерах наиболее эффективных в привлечении инвестиций регионов. Выполнение этих требований обязательно для каждого субъекта РФ, и представительство обеспечивает контроль за внедрением Стандарта на территории СКФО.

Оценить усилия всех органов власти в регионе по созданию благоприятных условий для бизнеса призван Национальный рейтинг состояния инвестиционного климата в субъектах РФ, который АСИ формирует вместе с ведущими деловыми объединениями страны. Большая часть показателей Рейтинга основана на опросах региональных предпринимателей, поэтому представительство активно участвует в процессе.

В Северо-Кавказском округе успешно развиваются горнолыжные курорты, один из приоритетов региона — создание масштабного туристического кластера. Это хороший пример государственно-частного партнерства. Привлечены крупные инвесторы, мы же стараемся завести в проекты малый и средний бизнес, максимально задействовать жителей округа. Здесь как раз важно, насколько удобно вести бизнес в регионе. Да, особые экономические зоны и налоговые преференции — это важно, но не меньшее значение имеют скорость и стоимость получения разрешительных документов, обратная связь, полнота информации об услугах, которые предоставляются предпринимателю. Мы работаем над прозрачностью и совершенствованием системы всех процедур для инвесторов.

Надеюсь, успешная практика реализации бизнес-моделей и опыт, которые есть в нашем арсенале, будет востребованы в создании туристического кластера. Ну а результатом нашей совместной работы, уверен, станет улучшение инвестклимата и предпринимательской среды на территории всего федерального округа. \*



# Преимущество туркластера Северного Кавказа — в наличии единой модели развития курортов

По мнению экспертов Южного Тироля, это позволит сократить время становления регионального туризма без потерь в качестве

ИСТОЧНИК [HTTP://TASS.RU/](http://TASS.RU/)

Специалисты из Южного Тироля побывали с ознакомительным визитом на двух площадках Северо-Кавказского туристического кластера — курортах «Архыз» и «Эльбрус». Именно здесь стартует первый этап российско-итальянского проекта «Альпы–Кавказ» между компанией «Курорты Северного Кавказа» и туристическими ведомствами Южного Тироля — провинции, занимающей одну из лидирующих позиций в туристической отрасли Альпийского региона.

Уже в феврале-марте будущего года две рабочие группы посетят «Архыз» и «Эльбрус» и подготовят экспертное заключение с предложениями по развитию инфраструктуры и сервиса двух курортов.

В дальнейшем планируется разрабатывать такие направления сотрудничества, как создание и продвижение единого зонтичного бренда для курортов Северного Кавказа, взаимодействие с резидентами ОЭЗ и местным населением,

организация летней и зимней программы отдыха на курортах туристического кластера и создание системы безопасности в горах.

«Мы увидели, что Кавказ и Южный Тироль объединяют великолепные горы, которые являются важным достоянием этого региона, — рассказал в интервью корр. ТАСС директор департамента альпийских технологий Агентства инновационных технологий Южного Тироля Андреас Винклер. — И приехать на Кавказ, увидеть его природу и горный рельеф для нас все равно что приехать домой. Особенно это актуально для «Архыза» — когда мы поднимались там на подъемнике, сразу возникло впечатление, что мы дома, в Кронплатце, потому что природа здесь очень похожа».

«Архыз» является очень хорошим примером того, как нужно развивать курорт оптимальным образом. Мы были приятно удивлены, что за такой короткий период была построена



качественная инфраструктура, и тем, насколько верное стратегическое направление было выбрано ОАО «КСК», — пояснил Винклер. — Если правильно подойти к развитию «Архыза», велики шансы сделать из него универсальный курорт, работающий как зимой, так и летом. Эксперт отметил, что на «Архызе» уже работают профессиональные компании Rota, TechnoAlpin, которые обеспечивают высокий международный уровень горнолыжной и сопутствующей инфраструктуры.

«Эльбрус» — это немного другая история. У курорта есть имя, известное по всему миру. Туризм там развивался еще во времена СССР, это хорошо известный сложившийся бренд. Это самая высокая гора Европы, которая, безусловно, притягивает туристов со всего мира. Кроме того, на «Эльбрусе» уже существует определенная горнолыжная инфраструктура, работает много гостиниц, кафе, ресторанов, — остается привести уровень сервиса к международным стандартам», — рассказал Винклер.

Участие местного населения в развитии туристической отрасли эксперты назвали обязательным условием развития курортов. «Развитие курортов «Архыз» и «Эльбрус», развитие летних и зимних видов отдыха на них должно быть обязательно связано с развитием местного населения и его максимальным вовлечением в этот процесс, — пояснил Андреас Винклер. — Мы рассматриваем горнолыжные центры как предприятия, которые создают и обеспечивают рабочие места и задействуют

на них местное население, проживающее в регионе. «Эльбрус» должен стать работодателем, и вся долина рядом с ним должна развиваться за счет этого. То же самое должно происходить и в «Архызе».

Директор Центра по развитию отношений между автономной провинцией Больцано и Россией им. Н. И. Бородиной Андрей Прусс рассказал, что существует американско-канадская модель развития, однако она обладает существенным недостатком — полным исключением местного населения из индустрии туризма. «Суть в том, что на рекреационные площадки заходят большие финансовые группы, которые сами строят всю инфраструктуру, но они и получают все дивиденды с развития, тогда как местное население, люди, которые живут вокруг, остаются совершенно не инте-

>>>>>>







грированными в процесс. И территория не развивается», — уточнил он. По словам эксперта, в Южном Тироле эта схема развития осталась невостребованной, и Северному Кавказу также следует пойти по другому пути развития. «В проекте туристического кластера обязательно должна оставаться социальная составляющая, причем она должна быть понятной и реалистичной для местного населения. Нельзя дать крупному бизнесу поглотить интересы местных сообществ», — отметил Андрей Прусс в беседе с корр. ТАСС. — Население обязательно должно быть интегрировано».

Его коллега Хансйорг Праст, директор Агентства внешнеэкономических связей Южного Тироля (EOS), рассказал, что в регионе история успеха туристической отрасли развивалась как раз из инициативы местных жителей — малых инвесторов, управляющих семейным бизнесом. «Основной мотивацией развития отрасли, не будем скрывать, являлась бедность: сельское хозяйство было развито слабо, молодежь стала уезжать из региона по причине очень низкого уровня жизни», — сказал он. — Однако нашлись пионеры, энтузиасты, которые увидели перспективы туризма: ведь люди приезжают отдыхать

в горы, привозят деньги и оставляют их тут, что постепенно начинает повышать благосостояние и уровень жизни местных сообществ. Соответственно, встал вопрос: как сделать так, чтобы люди приезжали чаще и в большем количестве?». Праст привел в пример знаменитую долину Валь-Гардена, где местные жители стали понемногу привлекать туристов на свои крестьянские хутора, кто-то же переориентировался на развитие народных промыслов — и сейчас далеко за пределами долины известны ее мастера резьбы по дереву.

По мнению эксперта, на курортах Северного Кавказа этот путь к успеху за счет развития отрасли туризма может быть пройден гораздо быстрее. «50-60 лет назад, когда туризм в Южном Тироле только начал развиваться, все начиналось с очень локальных горнолыжных центров, которые создавали небольшие группы местных бизнесменов. Естественно, они были конкурентами. И прошли годы, прежде чем люди поняли необходимость объединяться и создавать союзы, которые позволяют внедрить единый ски-пасс и другие общие сервисы», — рассказал Хансйорг Праст. — Только так может эффективно работать весь регион, а отдель-

ные участники рынка — зарабатывать. У вас же, благодаря наличию компании «Курорты Северного Кавказа», которая осуществляет общую координацию процесса, есть возможность пройти этот путь гораздо быстрее, не потеряв при этом в качестве». Когда управление всеми аспектами развития туризма сосредоточено в одних руках, можно максимально эффективно координировать этот процесс, убежден Праст. «У нас это было хаотично, возникал конфликт интересов, и потребовалось много времени, чтобы преодолеть эту ситуацию. На Кавказе же можно сразу задать эффективный вектор развития. Это намного укорачивает период развития. И в этом мы видим большой потенциал», — пояснил эксперт.

Напомним, что регион Южный Тироль находится в горной местности Восточные и Доломитовые Альпы. Значительную часть экономики региона составляет туризм. По количеству туристов в год область занимает третье место в Италии после Венето и Эмилии-Романьи, и является одной из наиболее успешных провинций Италии в части развития и продвижения туристической отрасли.

Располагая территорией площадью 7 400 кв. км и населением 500 тыс. человек, регион обеспечивает ежегодный туристический поток в объеме 6 млн человек (29 млн ночевок), занимая первое место в Италии по количеству специализированных туристов (горный и лыжный туризм).

Развитие туризма в регионе при условии соблюдения принципа активного участия местного населения позволило достичь высокого показателя ВВП на душу населения — 34,7 тыс. евро (в ЕС — 23,5 тыс. евро), снизить уровень безработицы до 3,3% (в ЕС — 9,7%) и увеличить показатели рождаемости и средней продолжительности жизни до лидирующих позиций в Италии.

За 50 лет развития (с 1960-х годов) на все сезонных курортах Южного Тироля было построено 4300 объектов коммерческой инфраструктуры на 220 тыс. койко-мест, 36 горнолыжных центров, проложено 1200 км горнолыжных трасс площадью 3800 га, 375 подъемников, способных транспортировать до 500 тыс. туристов в час, 60 горнолыжных школ, 2500 инструкторов, 1800 км трасс для беговых лыж, а также 17 тыс. км пешеходных троп. \*



## Горнолыжники оценили 4G «Билайн»

9 апреля 2015 года, Кемерово. «Билайн» подвел итоги роумингового сезона 2014-2015 в горнолыжном курорте Шерегеш. Ежегодно его посещает более 800 тыс. туристов, в том числе из других регионов России и зарубежья. «Билайн» — единственный оператор, который запустил скоростную сеть 4G «Билайн» на территории всего горнолыжного курорта. Средняя пользовательская скорость передачи данных в сети 4G составляет 10-20 Мбит/с, максимальная скорость достигает 73 Мбит/с.

Из стран дальнего зарубежья чаще всего в сети 4G отмечались абоненты из Китая. Кроме них скоростным мобильным интернетом пользовались туристы из Франции, Германии и Великобритании. Скатиться с крутых склонов Шории приезжали и россияне. В этом сезоне Шерегеш посетили жители Москвы, Екатеринбурга и Санкт-Петербурга.

Среди сибирских городов наибольший поток туристов прибыл из Барнаула — 34%. Жители Новосибирска также на протяжении многих лет не теряют интерес к зимнему Шерегешу. В этом сезоне их число от общего количества туристов составило 22%. Из Томска приехало 14% туристов, а из Омска — 8%.

Наибольшая активность в сети 4G была зафиксирована в новогодние праздники 2015 года. Объем потребляемого трафика в этот период увеличился в 12 раз. Благодаря быстрому интернету Клиенты делились впечатлениями в режиме реального времени. В целом, объем интернет-трафика мобильной сети за отпускной сезон можно сравнить с 118 млн. «селфи», сделанными на горнолыжных склонах.

*Комментирует Андрей Лапиков, директор «Билайн» в Кемеровской области: «Шерегеш по праву считается одним из лучших горнолыжных курортов России. В рамках концепции компании «Просто. Удобно. Для тебя!» нашей задачей было сделать так, чтобы гости курорта наслаждались отдыхом, оставаясь на связи за многие километры от дома. Установленное оборудование помогло обеспечить быстрый и комфортный доступ в интернет на протяжении всего горнолыжного сезона 2014-2015». \**





# Летняя загрузка горнолыжных курортов

Безусловно, Россия северная страна, и принято считать, что у нас очень длинная зима. Соглашусь в некоторых регионах это действительно так. Но люди близкие к горнолыжной индустрии знают, что «зимний» сезон не такой уж продолжительный, если обратиться к цифрам в среднем его протяженность 2-4 месяцев, опять же в зависимости от региона.

Реалии российской горнолыжной индустрии говорят о том что, все владельцы горнолыжных курортов составляют свои бизнес планы с расчетом прибыльного зимнего сезона и в лучшем случае нулевого летнего.

Однако если обратится к опыту эксплуатации курортов во всем мире, мы увидим, что большинство объектов работают круглогодично, причем летний сезон

с точки зрения финансовых показателей сопоставим с зимним и в некоторых случаях превосходит его.

Я расскажу Вам о нашей компании и продуктах, благодаря которым Вы выведете финансовые показатели летнего сезона на новый уровень.

Компания Walltopia GoPark является лидером в своей области. Наше портфолио насчитывает более 80 скалодромов и более 60 веревочных парков приключений по всей России. Наша продукция дважды становилась обладателем премии «Хрустальное колесо», как лучший аттракцион России. Велосипедные трассы, экологические тропы, детские площадки, смотровые платформы, скалодромы, гостиницы на деревьях и веревочные парки приключений нашего производства и/или производства

## Веревочный парк приключений

Современная рекреационная зона с инфраструктурой приключения и отдыха, объект формирует стабильный поток посетителей. Состоит из большого количества маршрутов, как правило построены таким образом, что посетитель не может пройти все этапы за один день. Благодаря такой организации в парке можно с интересом провести несколько дней, покоряя все новые и новые маршруты и увеличивая время пребывания на курорте.

наших партнеров можно увидеть на горнолыжных курортах: Имст, Ишголь, Гармиш, Роза Хутор, Горная Карусель, Лесная сказка, Кулига парк и др.

Мы стремимся каждый наш проект сделать успешным, благодаря комплексному подходу. Подходу к созданию летних видов активностей на курорте. Перед тем, как предлагать какой либо из наших продуктов мы детально изучаем вводные данные: географическое местоположение, рельеф, исторически сложившиеся обычаи и традиции местного населения, особых представителей флоры и фауны региона.

Изучение этих данных помогает нам предложить для курорта уникальную концепцию,

сохранить его самобытность и повысить узнаваемость и лояльность среди клиентов.

Собственный опыт эксплуатации позволяет нам правильно осуществить логику расположения объектов летней активности на курорте, что повысит уровень комфорта посетителей, а так же улучшит экономические показатели.

Конечно же, набор объектов летней активности, для каждого курорта уникален. В определенной местности различные объекты показывают абсолютно разные экономические показатели, и тем важнее становится индивидуальный подход к каждому клиенту, и детальное планирование концепции летней загрузки.



## Смотровая платформа

Моментально становится знаковым объектом, мощнейшее средство формирования потока посетителей, а так же является отличным информационным поводом для масс медиа. Не очевидной, но очень важной функцией смотровой площадки является постоянное упоминание курорта в медийных пространствах и соц. сетях. Практика показывает — количество селфи на таких объектах просто зашкаливает. Площадки, реализованные в высокогорье, оставляют неизгладимые впечатления у посетителей.





### Велосипедные трассы

Наравне с веревочным парком могут формировать большой поток посетителей. Благодаря нашему опыту мы строим маршруты, ориентированные на все возрастные группы и уровень подготовки. Начиная от трасс для малышей и заканчивая трассами для проведения этапов кубка мира по горному велосипеду.

### Троллей. ZipLine

Скоростной спуск вдоль горнолыжного склона. Невероятное количество адреналина и море эмоций, обеспечат успех этому объекту на любом курорте



### Экологические тропы

Один из самых простых в организации, но в то же время один из самых интересных объектов летней загрузки, как правило, экологические тропы оборудованы информационными стендами и малыми архитектурными формами. Экологические тропы позволяют узнать больше информации о местных традициях и окружающей природе, что благоприятно сказывается на общем имидже курорта.



### Детские игровые зоны

Рассчитаны на самых юных посетителей курорта, простые но в то же время запоминающиеся развлечения, оставляют море впечатлений и не могут оставить равнодушными даже взрослую аудиторию. Все препятствия, так или иначе, помогают малышу взаимодействовать с окружающим миром, неся не только развлекательную, но и, в большей степени, образовательную функцию.



### Скалодром

Отлично вписывается в концепцию летней загрузки горнолыжных курортов, в зависимости от размера и сложности, подойдет как для новичков делающих первые шаги так и для того что бы проводить соревнования различного уровня сложности, вплоть до чемпионата мира.



### Гостиница на деревьях

Аутентичный формат жилого фонда, максимальное единение с природой и полноценный отдых вдали от больших городов. Домики оборудованы всеми удобствами. Гостиница обязательно станет украшением любого курорта.

Мы любим свою работу,  
любим решать сложные задачи  
и придумывать удивительные вещи.  
Мы готовы сделать Ваше «лето» успешным! \*

ООО «Валтопия-Ру»  
e-mail: walltopia@walltopia.ru  
www.gopark.ru  
www.walltopia.ru





# SkiB2B.ru

## интернет-портал для профессионалов горнолыжной индустрии

Всем пользователям,  
зарегистрированным до 15 марта 2015,  
ПОДАРОК — бесплатное размещение  
информации на 3 месяца



## Горнолыжный курорт «Заячья горка»

ГЛК во Владимирской обл. Между Владимиром и Суздалем.  
До Владимира 11 км, до Суздаля 20 км, до Иванова 100 км, до Москвы 180 км.

ГЛК Заячья горка входит в состав будущего ВС Парка.

В в состав ГЛК входит один из самых больших Тюбинговых парков России оснащенный 10 трассами и 2 подъемниками.

**ПРИГЛАШАЕМ СОИНВЕСТИТОРОВ ИЛИ ПРОДАДИМ**



### АДМИНИСТРАТИВНОЕ ЗДАНИЕ 1400 м кв.

- > С расположенными в нем ресторан Утес (300 посадочных мест);
- > Кафе Зайбургер (40 мест, VIP зал на 30 мест);
- > Прокат горнолыжного оборудования;
- > Недостроенный бассейн с баней;
- > Есть гараж из двух этажей;
- > Здание медпункта;
- > Более 7 гектар земли в собственности;
- > 50 соток аренда с правом выкупа;
- > Также можно присоединить 50 гектар.

### ТЕХНИКА

- > Ратрак РВ 200;
- > Ратрак РВ 130;
- > Снегоход Ямаха и Буран;
- > Трактор.

### ОБОРУДОВАНИЕ

- > Два подъемника TatraPoma PFP одноместные;
- > Ленточный 113 м длиной FAVA итальянский;
- > Подъемник типа бебилифт бугельной производство Германия;
- > Подъемник с мягким канатом;
- > Подъемник для тюбингов (ватрушек);
- > Два снегогенератора, ружье, насосная станция;
- > Прокат с горнолыжным оборудованием.

Горнолыжные трассы от 170 до 500 м, одно из крупнейших в России мест для трех учебных склонов разной категории сложности. Имеются вся инфраструктура, коммуникации все. В кранах РОДНИКОВАЯ вода.



**₽73 000 000**  
ВОЗМОЖНА РАССРОЧКА

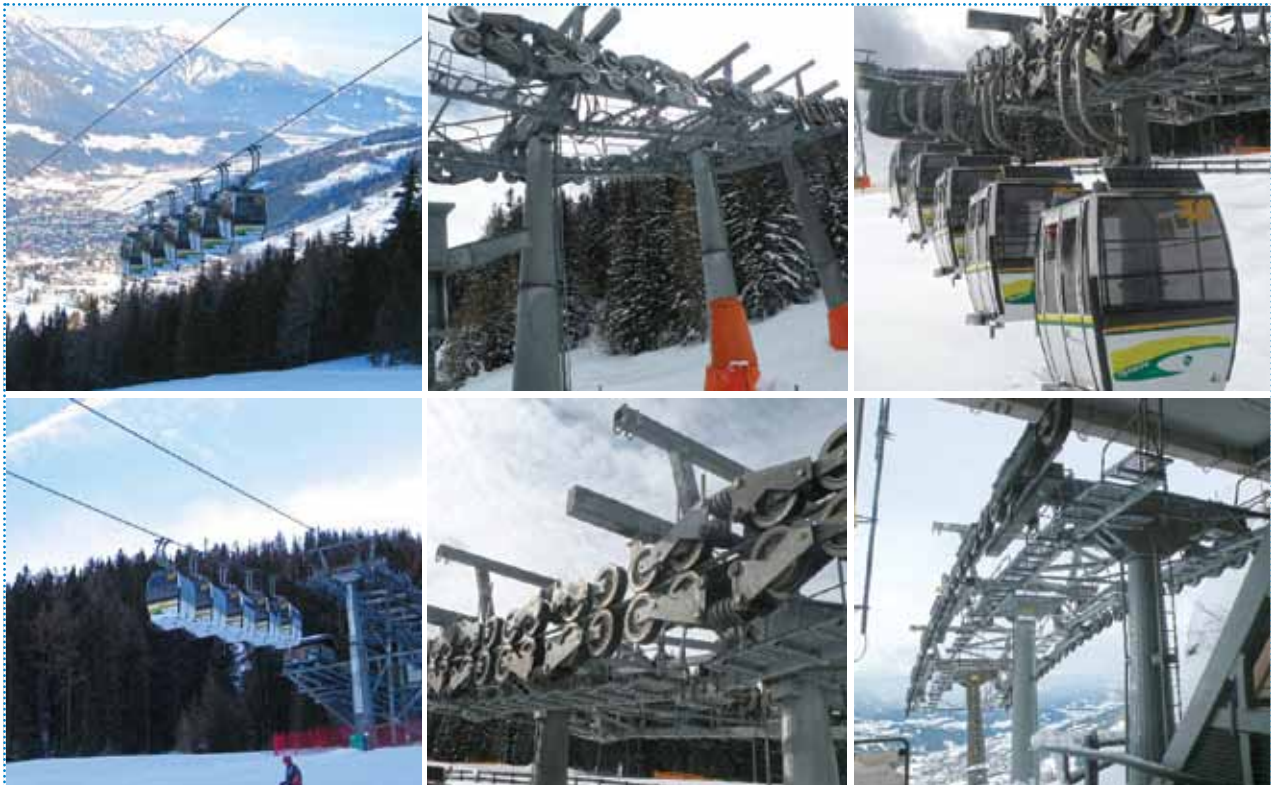


Подробную информацию можно найти на сайте [vspsrk.ru](http://vspsrk.ru)

тел.: 9-904-033-10-00

e-mail: [van001@list.ru](mailto:van001@list.ru)





Пятнадцатиместная групп-гондола  
Girak Garaventa, 1990/91 г.

цена по запросу

Цена в России с таможенной очисткой, включая НДС (18%)  
Оплата производится в рублях по курсу ЦБ РФ на день платежа.

Производитель	Girak Garaventa (сейчас Doppelmayr)
Тип	Групп-Гондола, пятнадцатиместная
Год выпуска	1990/91
Длина	2180 м
Перепад высот	700 м
Двигатель	2 х 286 кВт
Опоры	Круглые, оцинкованные, на анкерных болтах, 18 шт.
Кабины	на 15 персон, 4 группы по 5 кабин (всего 20 шт.)
Производительность	1000 чел./час
Скорость подъема	7 м/сек
Последняя ревизия:	произведена в 2012 г.

Дополнительная информация:  
- Все металлоконструкции оцинкованы  
- Очень простой механизм – нет зацепляемых зажимов  
- При сокращении длины увеличивается производительность  
- Включена промежуточная станция  
- Разборные скивлы  
- В эксплуатации до 10 апреля 2013 года.

В качестве дополнительных услуг ООО «ИСС» осуществляет проектирование, шеф-монтаж, пуско-наладку канатных дорог.

Вам необходим подъемник другого типа или с другими характеристиками? Свяжитесь с нами, мы обязательно предложим наилучший вариант.

ООО «ИСС» – оборудование для горнолыжных центров  
www.is-sport.ru, info@is-sport.ru  
Тел.: +74991401638, Факс: +74991401648



Четырехместная канатная кресельная  
дорога Doppelmayr

цена по запросу

Цена в России с таможенной очисткой, включая НДС (18%)  
Оплата производится в рублях по курсу ЦБ РФ на день платежа.

Производитель	Doppelmayr
Система	Кресельная, четырехместная, с зацепляемым зажимом, 4 CLD/B
Год выпуска	1990
Длина	1200 м
Перепад высот	200 м
Опоры	Круглые оцинкованные на анкерных болтах, 16 штук
Кресла	90 шт., с колпаками
Скорость	Макс. 5 м/сек
Канат	3000 м.
Производительность, макс.	2200 ч/час
Сторона подъема	Левая
Натяжение	гидравлическое

В качестве дополнительных услуг ООО «ИСС» осуществляет проектирование, шеф-монтаж, пуско-наладку канатных дорог.

Вам необходим подъемник другого типа или с другими характеристиками? Свяжитесь с нами, мы обязательно предложим наилучший вариант.

ООО «ИСС» – оборудование для горнолыжных центров  
www.is-sport.ru, info@is-sport.ru  
Тел.: +74991401638, Факс: +74991401648



# Поднявшись - не останавливайся!



www.snowprom.ru  
**СНОУПРОМ**  
группа компаний



**РИ УРАЛ**

**ООО "Альп-Проект"**  
горнолыжные комплексы  
ПРОЕКТИРОВАНИЕ СТРОИТЕЛЬСТВО ЭКСПЛУАТАЦИЯ



**SNOWPROM**  
Service

## ООО «РИ-Урал»

Россия, 620028, г. Екатеринбург, ул. Татищева, 6, офис 1  
тел./факс: +7 (343) 246-43-80  
e-mail: pupyshev.66@mail.ru

## ООО «Альп-Проект»

Россия, 141802, г. Дмитров, ул. Космонавтов, 51  
тел./факс: +7 (496) 224-16-22  
e-mail: alppro@mail.ru

## ООО «СНОУПРОМ-СЕРВИС»

Россия, 443080, г. Самара, ул. Ивана Булкина, 84, офис 19  
тел.: +7 (846) 224-02-54  
e-mail: mail@snowprom-service.com

Winter Book 2015 #2



## Безопорные подъемники Multi Lift

Буксировочные подъемники безопорного типа (Baby Lift) для лыжников, с опцией для тюбинга и для детей фирмы Multi Skiliftbau GmbH (Германия). Исключительно надежное оборудование.

Соответствует европейским и американским стандартам качества и безопасности. Разрешение Федеральной службы по экологическому, техническому и атомному надзору № РРС 00-32005 на применение на территории России.

Идеальное решение для малых и учебных склонов. Монтаж в течение 3 часов на подготовленном профиле, плавный пуск, тормоз обратного хода, производительность до 700 пассажиров в час. Длина подъема до 350 метров, мощность от 2,2 до 15 кВт.

Дополнительными опциями являются: электропривод мощностью более 15 кВт, дизельный или бензиновый двигатель, механический переключатель скоростей, бугеля с посадочной тарелкой.

Детские подъемники поставляются со специальным синтетическим канатом, длина подъема до 100 м.



**MultiSkilift 5.5 кВт**  
(до 200 метров при перепаде в 40 м),  
плавный пуск,  
в комплектации для  
подъема лыжников

**цена по запросу**

**MultiSkilift 5.5 кВт**  
(до 200 метров при перепаде в 40 м),  
плавный пуск,  
в комплектации для  
тюбинговой трассы

**цена по запросу**

**ООО «ИСС» – оборудование для горнолыжных центров**  
**www.is-sport.ru, info@is-sport.ru**  
**Тел.: +74991401638, Факс: +74991401648**



# Ленточный подъемник



Деревянный свод



Посадочная лента



Посадочная лента



Стальной свод



## ТЕХНИЧЕСКИЕ ДАННЫЕ

- > Ширина ленты 600, 760 или 1000 мм
- > Регулировка скорости от 0,3 до 0,7 м/с с частотным приводом
- > Безопасная цепь 24 В
- > Встроенный электрический шкаф
- > Блок управления с сенсорным экраном
- > Линейные модульные элементы длиной 3 м
- > Опора для скольжения ленты из нержавеющей стали
- > Лента с противоскользящей поверхностью для максимального сцепления с лыжами
- > Ручное натяжение для лент длиной до 40 м
- > Гидравлическое натяжение для лент длиной свыше 40 м
- > Простая и быстрая установка
- > Автоматический запуск в случае временной остановки
- > Конвейер сконструирован в соответствии с Европейским нормативом DIN EN15700

## ОПЦИИ

- > Дистанционное радиоуправление для запуска/остановки
- > Боковой или двойной боковой выход с направляющей из нержавеющей стали
- > Датчики присутствия
- > Гидравлическое натяжение лент длиной до 40 м
- > Максимальная скорость 1,2 м/с
- > Лист из ПВХ для покрытия ленты
- > Оцинкованный или окрашенный стальной свод
- > Деревянный свод
- > Сдвижные двери для открывания/закрывания входа под свод

# Ворота и посадочный конвейер для кресельных подъемников



Посадочный конвейер для кресельных дорог с фиксированными зажимами



Посадочный конвейер с автоматической регулировкой по высоте



Посадочный конвейер для кресельных дорог с отцепляемыми зажимами

## ТЕХНИЧЕСКИЕ ДАННЫЕ

- > LC2, LC3 и LC4 для кресельных дорог с фиксированными зажимами
- > LCA4 и LCA6 для кресельных дорог с отцепляемыми зажимами
- > Полная поставка (лента, ворота, электрический шкаф)
- > Обогреваемая ниша с минимальной высотой 80 см
- > Соответствие Европейскому стандарту 2000/9/EC

## ОПЦИИ

- > Автоматическая система регулировки по высоте в зависимости от роста детей
- > Датчик распознавания пассажиров
- > Датчик подсчета пассажиров
- > Ворота, доступные для инвалидов



LST, a company of the MND Group



ООО «ГорТехЦентр», 127591, г. Москва, Дмитровское шоссе, 100, корпус 2  
+7 (499) 480-90-23, +7 (926) 582-74-19  
e-mail: [info@gtcenter.ru](mailto:info@gtcenter.ru), [www.gtcenter.ru](http://www.gtcenter.ru)





## Ленточный подъемник FAVA

Компания FAVA srl – один из самых первых производителей ленточных подъемников в мире. Начав производство в 1997 году, фирма выпустила свой первый подъемник с резиновой транспортировочной лентой.

Позже, пользуясь новейшими технологиями и разработками, компания наладила выпуск подъемников с применением ленты из модульного пластика.

Главными преимуществами пластиковых лент является надежность и устойчивость к низким температурам. Что является неотъемлемым требованием для большинства российских курортов. Удобство подъемника оценят как взрослые, так и дети.

**цена по запросу**



### Технические характеристики

Длина подъемника	от 15 до 400 метров
Ширина ленты	600 мм или 800 мм
Мощность двигателя	от 7,5 кВт
Скорость движения ленты	0,7 м/с
Угол подъема	до 25 %
Материал полотна	модульный пластик

Ленточный подъемник FAVA можно установить на любой склон с углом подъема до 25%.

На выбор предлагаются ленты с шириной 600 мм и 800 мм. Уже в базовой комплектации имеется установка для таяния снега на транспортировочной ленте.

Каждый подъемник комплектуется контргрузами, позволяющими автоматически регулировать натяжение ленты при колебаниях температуры.

Подъемники компании FAVA имеют 14 запатентованных технологий и узлов в конструкции и в системе безопасности, что делает это оборудование наиболее привлекательным среди конкурентов и позволяет полностью соответствовать европейским и американским стандартам качества и безопасности.

Это единственный в мире производитель, выпускающий подъемники с модульной пластиковой лентой длиной более 140 метров.



ООО «Ратрак – Сервис»  
127411, г. Москва, Дмитровское шоссе, д. 157, стр. 9  
тел.: +7 (495) 933-35-94, тел/факс: +7 (499) 941-17-55  
[www.ratrakservice.com](http://www.ratrakservice.com), [ratrakservice@gmail.com](mailto:ratrakservice@gmail.com)



## Безопорный подъемник LPVE 3-120

Данный подъемник предназначен для эксплуатации на горнолыжных склонах и на трассах для сноутюбинга. Уже в базовой комплектации имеется частотный регулятор, который позволяет менять скорость подъема. Металлоконструкции сделаны из нержавеющей стали, а приборы управления имеют обозначения на русском языке. Это делает подъемник более удобным и надежным в эксплуатации.

**цена по запросу**



### Технические характеристики

Тип	LPVE 3-120B
Масса подъемника	450 кг
Длина подъемника	До 120 м
Градиент склона	до 20%
Привод	MR 31 81 Rossi Motoriduttori 3 кВт
Скорость подъемника	регулируемая 0,6-1,8 м/с
Трос	полипропилен 20 мм без захватов либо стальной 8мм с захватами
Шкивы	Отсутствуют
Производительность	370 – 600 человек/ч
Номинальное напряжение	3+PE+N 400/230В, 50Гц
Управляющее напряжение	24В
Условия эксплуатации	температура до – 20° С, колебания 5%
Обработка поверхности	все структуры гальванизированы

LPVE 3-120 / 3 kW		Склон:		
Длина подъемника	75 метров	10%	15%	20%
	100 метров	610	610	551
	120 метров	592	485	413
		494	404	344

ООО «Ратрак – Сервис»  
127411, г. Москва, Дмитровское шоссе, д. 157, стр. 9  
тел.: +7 (495) 933-35-94, тел/факс: +7 (499) 941-17-55  
[www.ratrakservice.com](http://www.ratrakservice.com), [ratrakservice@gmail.com](mailto:ratrakservice@gmail.com)





## Ленточные подъёмники фирмы Fava

Этот тип подъемников давно оценили по достоинству. Самые главные их преимущества — простота эксплуатации и безопасность. А для горнолыжного комплекса с массовым скоплением отдыхающих эти критерии являются едва ли не самыми важными.

Компания Fava srl — один из самых первых производителей ленточных подъемников в мире. Начав производство в 1997 году, фирма выпустила свой первый подъемник с резиновой транспортировочной лентой.

Позже, пользуясь новейшими технологиями и разработками, компания наладила выпуск подъемников с применением ленты из модульного пластика. Главными преимуществами пластиковых лент является надежность и устойчивость к низким температурам. Что является не плюсом, а неотъемлемым требованием для

большинства российских курортов. Удобство подъемника оценят как взрослые, так и дети.

Трассы для тюбинга и учебные склоны, оснащенные данным подъемником привлекут гораздо большее число отдыхающих, т.к. совершить комфортный подъем теперь сможет абсолютно любой человек.

Эксплуатировать ленточные подъемники компании FAVA можно в любое время года. Поэтому курорты и парки с всесезонной загруженностью получают оборудование готовое работать и обслуживать клиентов как зимой, так и летом. Ленточный подъемник FAVA можно установить на любой склон с углом подъема до 25%. На выбор предлагается ленты с шириной 600 мм и 800 мм. Уже в базовой комплектации имеется установка для таяния снега на транспортировочной ленте. Каждый подъемник комплектуется контргрузами, позволяющими автоматически регулировать натяжение ленты при колебаниях температуры.

Подъемники компании FAVA имеют четырнадцать запатентованных технологий и узлов в конструкции и в системе безопасности, что делает это оборудование наиболее привлекательным среди конкурентов и позволяет полностью соответствовать европейским и американским стандартам качества и безопасности. Это единственный в мире производитель, выпускающий подъемники с модульной пластиковой лентой длиной более 140 метров. \*

ООО «Ратрак – Сервис»

127411, г. Москва, Дмитровское шоссе, д. 157, стр. 9  
тел.: +7 (495) 933-35-94, тел/факс: +7 (499) 941-17-55

e-mail: ratrakservice@gmail.com  
www.ratrakservice.com



# ГОРТЕХЦЕНТР GT CENTER

## КОМПЛЕКСНОЕ ОСНАЩЕНИЕ ГОРНОЛЫЖНЫХ КУРОРТОВ












### ОДИН ПАРТНЁР - МНОГО РЕШЕНИЙ

- Системы искусственного оснежения ARECO, SUFAG, SnowStar (MND Group)
- Ратраки новые и б/у с гарантией завода: Prinoth, PistenBully, Bombardier
- Запчасти, сервис
- Сети безопасности, маты, FIS
- Кресельные канатные дороги, бугельные канатные дороги, ленточные подъемники
- Летние программы - аттракционы для горных курортов (летнее наполнение)
- Противолавинные системы
- Инженерная защита

127591, МОСКВА, ДМИТРОВСКОЕ ШОССЕ, 100, КОРП. 2  
ТЕЛ.: +7 (499) 480 90 23. E-MAIL: GTC@GTCENTER.RU, WWW.GTCENTER.RU



## Национальная Лига инструкторов

Курсы подготовки инструкторов  
по горнолыжному спорту, сноуборду  
и роллер спорту

Тренировочные занятия и сборы  
со спортсменами-горнолыжниками

Новые продукты для служб  
инструкторов горнолыжных центров

ВМЕСТЕ МЫ МОЖЕМ БОЛЬШЕ

+7 (495) 989-7051

WWW.ISIARUSSIA.RU





# Современные стандарты профессионального спорта

Ратраки — машины, без которых сложно представить современные горнолыжные комплексы. Данная техника представляет собой снегоуплотнительные машины, которые подготавливают лыжные трассы на снежном покрытии.

Современные стандарты профессионального спорта и активного отдыха требуют, чтобы лыжные трассы были совершенны при любых погодных условиях. Выполнить эти стандарты призвана компания СКАДО ТЕХНО.

В нынешний сезон в нестабильном положении рубля стали более актуальны предложения по бывшей в эксплуатации технике. Компания СКАДО Техно готова предложить огромный выбор бывшей в эксплуатации техники со всего мира. Вписаться можно в любой бюджет, начиная от суммы в 15 000 Евро за машину с навесным оборудованием в рабочем состоянии!

Основными уникальными характеристиками компании СКАДО Техно является то, что мы продаем и обслуживаем технику по всей России и не по наслышке знаем клиентов, которые хотели бы обновить свой флот ратраков, мы имеем широкий ассортимент бывшей в эксплуатации техники и в России в том числе. Таким образом, мы предоставляем полную техническую карту по этим машинам, что согласится, очень важно при покупке техники.

Покупая ратрак, вы всегда должны задумываться о том, где вы будете приобретать запасные части при неожиданной поломке, обслуживать машину с гарантией выполненных работ и иметь профессиональную тех-

ническую поддержку, зная, что Вы клиент СКАДО Техно! Отвечая на все требования высокого качества обслуживания клиентов, компания СКАДО Техно готова предоставить полный сервис поддержки на всех этапах!

Продажа ратраков и других специализированных машин в России и Белоруссии осуществляется компанией «СКАДО Техно» — генеральным представителем Kassbohrer Geländefahrzeug AG.

С 1995 года компания «СКАДО Техно» предоставляет возможность купить ратраки и осуществляет сервисное обслуживание поставляемой техники. Предлагаемый компанией спектр цен на ратраки окажется для Вас приятной неожиданностью. Купить ратрак Вы можете в нашем центре.



**SKADO**  
TECHNO

## Весенняя акция на сервис и запасные части 2015!

Дорогие владельцы снегоуплотнительной техники! С 1 апреля по 31 мая 2015 г. в очередной раз стартует специальная весенняя акция, в рамках которой мы предлагаем комплексные решения по сервисному обслуживанию, а также дисконт по быстроизнашиваемым запасным частям. На что Вы можете положиться, так это на неизменно высокое качество нашей продукции. Будем рады получить ваши заявки на запасные части!



## Команда специалистов сервисной службы СКАДО Техно на важнейших событиях в лыжных видах спорта 2015

Сразу два крупнейших события в лыжных и горнолыжных дисциплинах прошли в марте 2015 года в Ханты-Мансийске — это 9 этап Кубка мира по биатлону и XVIII Зимние Сурдлимпийские игры 2015.

В Кубке мира по биатлону и на XVIII Зимних Сурдлимпийских играх 2015, которые прошли в период с 19 Марта по 5 Апреля 2015 г. в г. Ханты-Мансийске, снегоуплотнительная техника работала безотказно. Благодаря внимательной круглосуточной поддержке технического состояния машин специалистами сервисного центра СКАДО Техно, профессиональные трассы были готовы для соревнований мирового уровня.

Организаторы намеренно оставили специалистов сервисной службы генерального представительства Kassbohrer Geländefahrzeug AG в России — СКАДО Техно — на весь период подготовительных работ и проведения Сурдлимпийских игр для контроля технического состояния 5 единиц снегоуплотнительной техники разного формата с навесным оборудованием различной сложности.

Мы готовы оперативно решать и ваши нестандартные потребности и сложные вопросы в сервисе. \*



**Компания ООО СКАДО Техно**  
Генеральный представитель  
Kässbohrer Geländefahrzeug AG  
в России и Белоруссии

**Отдел продаж снегоуплотнительной техники**  
Илья Арзютов  
тел.: 8 (495) 660-38-95, 8 (929) 704-23-42  
e-mail: i.arzyutov@pistenbully.su, www.pistenbully.su

**Отдел продаж запасных частей**  
Тамара Сергеева  
тел.: 8 (846) 354 68 50, 8 (937) 207-00-01  
e-mail: t.budaeva@pistenbully.su, www.pistenbully.su

**Отдел сервиса и гарантийного обслуживания**  
Михаил Харченко  
тел.: 8 (846) 212-95-56, 8 (937) 184-56-02  
e-mail: service2@pistenbully.su, www.pistenbully.su





## Компания «СКИ-Проджект» (Россия), совместно с компанией WODL GmbH (Austria) представляет

Компания «СКИ-Проджект» (Россия), совместно с компанией WODL GmbH (Austria) представляет на российском рынке широкий спектр оборудования для лыжных, горнолыжных и спортивных центров.

### ГОРНОЛЫЖНЫЕ ПОДЪЕМНИКИ

Мы поставляем горнолыжные подъемники любого типа и сложности: детские, конвейерные, бугельные, кресельные, фуникулерные. В спектр услуг входит демонтаж, поставка, проектирование, монтаж, ввод в эксплуатацию.

### СИСТЕМЫ ИСКУССТВЕННОГО ОСНЕЖЕНИЯ

Мы предлагаем все виды оборудования, как б/у, так и новейшего современного, входящего в систему оснежения: насосные станции, градирни, снежные пушки и ружья, а также системы оснежения «под ключ». Система электро- и водоснабжения склонов: быстросборный трубопровод, гарантия на трубы до 50 лет!

### ЗАПЧАСТИ

Компания «СКИ-Проджект» предлагает большой перечень новых и б/у запчастей для ратраков, подъемников, систем оснежения.

### УСЛУГИ, ПРЕДОСТАВЛЯЕМЫЕ КОМПАНИЕЙ

> Обустройство и экипировка пунктов проката, оборудование горнолыжных трасс всем необходимым.

> Комплексные предложения для новых, только начинающих работу и действующих в течение длительного времени горнолыжных курортов.  
> Маркетинг и привлечение клиентов.  
> Сервис ратраков PistenBully.  
> Современное и экономичное LED освещение горнолыжных трасс.

### РАТРАКИ — СНЕГОУПЛОТНИТЕЛЬНЫЕ МАШИНЫ

«СКИ-Проджект» поставляет б/у и новую технику, все марки известных производителей: PistenBully, Prinoth, Bombardier. Ратраки используются не только для подготовки лыжных трасс, но и для перемещения в труднодоступной местности — перевозки оборудования, грузов, людей, а также для производства и обслуживания зимних дорог в труднодоступной местности. Благодаря своим техническим характеристикам и свойствам ратрак способен передвигаться как по рыхлому глубокому снегу в зимнее время, так и по болотистым почвам летом, и не только: высокооборотная фреза ратрака способна уплотнить снежный покров и сделать его жесткой поверхностью. Многократное прохождение ратрака с фрезой делает поверхность зимней дороги достаточно прочной и способной выдержать легковой и среднетоннажный транспорт. Ширина фрезы — от трех до шести метров (в зависимости от модели оборудования).

### Технические характеристики вертолетов ROBINSON

Наименование модели	Robinson-R44 RAVEN — I	Robinson-R44 RAVEN — II	Robinson-R66
Модель двигателя	Поршневой / Lycoming IO-540 / Карбюратор	Поршневой / Lycoming IO-540 / Инжектор	Газотурбинный / Rolls-Royce RR 300
Количество/Объем/ Мощность двигателя л.с.	1 / 8,5 литров / 260 л.с.	1 / 8,5 литров / 260 л.с.	1 / 300 л.с.
Максимальная/Крейсерская скорость	240 / 210	240 / 210	259 / 230
Дальность полета км	650 км	650 км	610 км
Макс. продолжительность полета, час	3:30	3:30	3:20
Объем бака, литр — расход топлива л/ч	185 литров — 50 л/ч	185 литров — 50 л/ч	285 литров — 88 л/ч
Скороподъемность м/с	5 м/с	5 м/с	Более 5 м/с
Рабочая высота, м	4250 метров	4250 метров	4270 метров
Экипаж (пилот+пассажиры)	1+3	1+3	1+4
Полный взлетный вес кг	1089 кг	1134 кг	1225 кг
Полезная нагрузка кг	380 кг	420 кг	420 кг

Помимо уплотнения снега, ратрак отлично справляется и с уборкой снега, например, чисткой уже существующих дорог. Отвал легко меняется на шнекороторный снегомет, позволяющий отбрасывать снег с дороги на 40-80 метров.

Еще одно направление деятельности компании «СКИ-Проджект» — поставка вездеходов HAGGLUNDS с дизельными или бензиновыми двигателями. За счет своей оригинальной конструкции HAGGLUNDS обладает хорошей проходимостью, может плавать (со скоростью до 4х км/час) и при этом перевозить до 16-ти пассажиров. Благодаря различным вариантам комплектации, вездеходы HAGGLUNDS и ратраки могут применяться в различных отраслях: обслуживание дорог, нефте-, газо- и электролиний, а также в области транспортного, технического, медицинского и других видов обслуживания.

Бывают местности, где дорогу сделать невозможно или очень сложно. Самое лучшее решение от ком-

пании «СКИ-Проджект» — вертолеты Robinson R44/R66 (см. таблицу). Назначение: обслуживание и смена вахты в труднодоступных районах, экстренные и медицинские случаи, быстрый доступ в любой район в любое время. Совместное использование ратраков, вездеходов и вертолетов дает неоспоримое преимущество в сфере проектирования и строительства дорог, причем не только зимних.

В наших возможностях — подобрать для российских заказчиков оптимальные варианты нового и б/у оборудования под определенный бюджет. Вся техника, поставляемая компанией, проходит сервис в Европе. \*

**ООО «СКИ-Проджект»**  
Россия, Санкт-Петербург, Невский пр. д.51 пом.20/12  
**mob.tel.:** +7 921 454-69-34  
**office.tel.:** +7 911 005-55-22, **fax:** +7 812 386-64-28  
**www.SKI-Project.ru, www.ratraki.ru**







## Многофункциональная техника, инновационные разработки и дерзкая инженерная мысль

Каждый хозяин «горнолыжки» мечтал стать обладателем техники, которая объединит в себе многофункциональность машины для ухода за инфраструктурой комплекса с характеристиками проходимости горного вездехода. Расчистка подъездных путей от снега и деревьев, посев травы на горнолыжных склонах, кошение, мульчирование, транспортировка инвентаря, уборка лесопарковых зон и благоустройство ландшафтов — все это одинаково качественно может выполнять одна машина.

С 1910 года австрийская компания «REFORM-WERKE Bauer & Co Gesellschaft m.b.H» выпускает многофункциональную технику, воплотившую в себе многолетний опыт, инновационные разработки, традиционный подход к качеству и дерзкую инженерную мысль. Именно поэтому машины «REFORM» можно по праву назвать прорывом в мире техники. Области применения многофункциональных тракторов «REFORM» фактически не ограничены: сельское хозяйство, муниципальные службы, нефтяная и энергетическая промышленность, горнолыжные комплексы, аэропорты, лесное хозяйство и пр.

Модельный ряд техники «REFORM» разделен на 4 основных сегмента:

1. Мелкогабаритные многофункциональные ручные гидрокосилки Hydro (21 л.с.)
2. Малогабаритные многофункциональные тракторы Metrac (76 л.с.)
3. Среднегабаритный многофункциональный трактор Mounty (98 л.с.)
4. Крупногабаритный многофункциональный трактор Muli (109 л.с.).

Многофункциональные тракторы, вызывавшие особый интерес на нашем рынке, полностью оправдывают оказанное им внимание. Преимущества техники «REFORM» — это:

- > ударопрочная конструкция;
- > удобство монтажа и демонтажа навесного оборудования;
- > малый вес, небольшие габариты;
- > мощный и экономичный 4х-цилиндровый двигатель;
- > гидростатический ходовой привод;
- > передний и задний валы отбора мощности;
- > противооткатная система для безопасной работы в экстремальных ситуациях;
- > способность преодолевать крутые подъемы;

© Техника Reform — это многофункциональные машины, способные справиться с любой задачей! Будь то сельскохозяйственные или муниципальные работы: кошение и уборка травы, расчистка снега и наледи на горнолыжных комплексах и в аэропортах — Reform под силу любая работа!



- > 4 типа рулевого управления (передний и задний привод, полный привод и движение боком);
- > 3 зоны для установки различного навесного оборудования;
- > система гидравлической компенсации веса (бесперебойная работа даже с тяжелым навесным оборудованием);
- > система гашения вибрации (машина адаптируется к любому рельефу);
- > блокировка дифференциалов со 100% блокирующим действием переднего и заднего мостов.

Уникальной особенностью многофункциональных тракторов является наличие переднего и заднего валов отбора мощности, что позволяет использовать навесное оборудование без провалов и потери мощности, в отличие от гидравлического навесного оборудования.

Благодаря гидравлическим насосам возможно использовать стороннее навесное оборудование. С помощью многофункционального джойстика управление основными гидравлическими функциями навесного оборудования, а также движением вперед и назад, независимо от количества оборотов двигателя и нагрузки, осуществляется одним нажатием кнопки!



Движение по крутому склону обеспечивается сбалансированным центром тяжести, режимом «крабовый» ход: равномерным усилием, распределенным между 4 планетарными редукторами на каждом колесе, и специальными шинами (в зависимости от условий эксплуатации), выпускаемыми исключительно для «REFORM» компанией «Continental»!

Благодаря разнообразию навесного оборудования, разработанного компанией «REFORM» совместно с партнерами «ZAUGG», «Hauer», «Springer» — техника готова к любым трудностям и задачам!

На машины «REFORM» можно установить фактически любое навесное оборудование: дисковые и серповидные косилки, ленточные и центрифужные грабли, ковш, шнекоротор, фронтальный погрузчик, передние раздвижные вилы, распылитель, прицеп и прочее оборудование. При этом высокая эффективность и качество работы гарантированы.

В 2014 году компания «ПРАЙМ ПРАЙД» с гордостью представила мировую легенду в России. За первые 6 месяцев презентации многофункциональных тракторов «REFORM» на рынке было поставлено несколько единиц техники. Подробную информацию Вы можете найти на нашей страничке в интернете.

REFORM — Вы будете приятно удивлены! \*

ООО «ПРАЙМ ПРАЙД»  
443031, г. Самара, пр. Кирова, 435 А, офис № 507  
тел.: 8-800-500-01-53  
e-mail: info@pp-mail.com  
www.prime-pride.com





# Ginzugroomer 84

Цена за компл. вкл. НДС (18%)

Предлагаем Вашему вниманию комплект оборудования, позволяющего подготавливать трассы для беговых лыж или полки подъема безопорных и буксировочных канатных дорог: Ginzugroomer 84" с лыжепрокладчиком (для подготовки полок подъема можно применять без лыжепрокладчика), производства Yellow Stone Track Systems (США).

Прицепное устройство 84" (215 см) YTS Ginzugroomer – 1 шт.

цена по запросу

Прокладчик классической лыжи Tracksetter – 1 шт.

цена по запросу

Гусак повышенной маневренности – 1 шт.

цена по запросу

**Принцип работы оборудования Ginzugroomer 84" с лыжепрокладчиком:**  
С помощью цепного устройства Ginzugroomer 84" прицепляется к фаркопу или кузову снегохода, который обеспечивает движение вперед. К раме Ginzugroomer 84", выполненной из алюминиевой профильной трубы, прикреплены управляемые (подъем и опускание) режущие ножи, взрыхляющие снег, который затем разглаживается специальными полиуретановыми финишерами. Благодаря управляемому лыжепрокладчику, производится прокладка лыжни в необходимых местах.

- Технические характеристики**
- > Может быть установлен на любой снегоход с достаточным тяговым усилием (рекомендации – по запросу).
  - > Рама выполнена из алюминия.
  - > Общая ширина – 84" (≈215 см).
  - > Ширина режущих элементов – 53" (≈135 см).
  - > Ширина рамы – 61" (≈154 см).
  - > Масса (без лыжепрокладчиков) – 275 фунтов (около 125 кг)
  - > Электрический силовой привод лыжепрокладчика позволяет поднимать и опускать его, при этом давление на обрабатываемую поверхность достигает 200 lbs (около 0.92 кН).
  - > Кнопки управления лыжепрокладчиком и ножами могут быть легко выведены на ручки управления снегоходом.

**ООО «ИСС» – оборудование для горнолыжных центров**  
**www.is-sport.ru, info@is-sport.ru**  
**Тел.: +74991401638, Факс: +74991401648**



# Снегоуплотнительная машина PistenBully 300 «POLAR» 7915 часов наработки, фреза MultiFlex, Многопозиционный нож

Наименование, модель	PistenBully 300 "POLAR"
Год выпуска	2005
Наработка по часам	7915 часов
Двигатель	Mercedes-Benz
Гусеницы	1 комплект
Фреза	MultiFlex
Нож	Многопозиционный



**цена по запросу**

Цена в России с таможенной очисткой, включая НДС (18%)  
Оплата производится в рублях по курсу ЦБ РФ на день платежа.

В качестве дополнительных услуг ООО «ИСС» сервисное обслуживание снегоуплотнительной техники.  
Вам необходима машина с другими характеристиками?  
Свяжитесь с нами, мы обязательно предложим наилучший вариант!

**ООО «ИСС» – оборудование для горнолыжных центров**  
**www.is-sport.ru, info@is-sport.ru**  
**Тел.: +74991401638, Факс: +74991401648**





## Снегоуплотняющие машины Pisten Bully – 100

**Pisten Bully – 100, 2002 г.в.** Нарботка – 3500 моточасов, с двумя лыжепрокладчиками. Машина прошла послесезонную ревизию с заменой вышедших из строя узлов.

В стоимость включена пуско-наладка машины на территории заказчика, обучение управлением и мелкий ремонт.

Гарантия на машину – один сезон.



**Pisten Bully – 100, 1999 г.в.**  
Нарботка - 1900 моточасов, с комбинированными траками. С двумя лыжепрокладчиками, машина прошла предпродажную подготовку, Гарантия на машину – один сезон.

**Pisten Bully – 100, 2005 г.в.**  
Нарботка - 4440 моточасов, с комбинированными траками. С двумя лыжепрокладчиками, подготовка по классу. Гарантия на машину – один сезон.

**Pisten Bully – 100, 2001 г.в.**  
Нарботка - 5250 моточасов, с комбинированными траками. С двумя лыжепрокладчиками, подготовка по классу. Гарантия на машину – один сезон.

**Prinoth Husky 2002 г.в.**  
Нарботка - 1370 моточасов. Гарантия на машину – один сезон.



ООО «ГорТехЦентр»  
125009, г. Москва, Газетный пер., д.17, стр. 4  
+7 (499) 480-90-23, + 7 926 582-74-19  
e-mail: gtc@gtcenter.ru, www.gtcenter.ru



## Снегоуплотняющая машина Prinoth Leitwolf

2008 год выпуска. Нарботка машины – 3410 моточасов. Нарботка лебедки – 1550. Машина прошла полную предпродажную подготовку, состояние отличное, готова к работе.

### Работы, произведенные на данной машине:

#### РАМА МАШИНЫ:

- Рама проверяется на наличие трещин электромагнитным детектором, и стыковочные швы провариваются

#### ДИЗЕЛЬНЫЙ ДВИГАТЕЛЬ:

- Проверка компрессии в цилиндрах.
- Поршневая группа проверяется, и ее компоненты проверяются оптическими приборами.
- Форсунки заменяются.

- У генераторов - замена угольных щеток и подшипников.
- Подшипники стартеров меняются.
- Проверка протяжки водяного насоса.
- Замена моторного масла и фильтра.

#### ПРОМЕЖУТОЧНЫЙ РЕДУКТОР НАСОСОВ:

- Подшипники и сальники заменяются.
- Шестерни проверяются.

#### ГИДРАВЛИЧЕСКАЯ ТРАНСМИССИЯ, ГИДРОНАСОСЫ И МОТОРЫ:

- Вся система полностью тестируется поставщиком гидроборудования компанией Hydromatic
- Система тестируется на нагрузочном стенде.

#### РЕДУКТОР ПРИВОДА ХОДА:

- Заменяются тормозные диски.

- Планетарная передача редукторов проверяется.
- Часть сальников меняется.

#### ГИДРАВЛИЧЕСКИЕ КЛАПАНЫ:

- Клапанные блоки промываются; клапана проверяются и неисправные заменяются.
- Прокладки и уплотнения меняются.
- Рукава высокого давления заменяются.

#### ГИДРАВЛИЧЕСКИЕ ЦИЛИНДРЫ:

- Цилиндры отчищаются, осматривается зеркало цилиндров, заменяются прокладки и опрессовываются.
- Поворотные шарниры заменяются (работы выполняет поставщик).

#### ПЕРЕДНИЙ ОТВАЛЬНЫЙ НОЖ:

- Отвалный нож проверяется на наличие трещин, и стыковочные швы провариваются.
- Болты и узлы подшипников заменяются.

#### МЕХАНИЗМ НАТЯЖЕНИЯ ГУСЕНИЦ

- Аккумуляторы проверяются.
- Прокладки гидроцилиндров меняются.
- Подшипники меняются.
- Клапаны проверяются и регулируются.

#### НЕСУЩАЯ РАМА ПЕРЕДНЕГО ОТВАЛА

- Подшипники и болты меняются.

- Сварные швы меняются.
- Детали рамы проверяются и ремонтируются.

#### ЗАДНЯЯ НЕСУЩАЯ РАМА

- Детали рамы проверяются и ремонтируются.

#### СИСТЕМА ОХЛАЖДЕНИЯ:

- Система охлаждения гидро масла, система охлаждения двигателя, промежуточный охладитель и воздушный охладитель очищаются, проверяются и при необходимости меняются.
- Шланги радиатора охлаждения двигателя заменяются.

#### КАБИНА ВОДИТЕЛЯ:

- Электроподогрев переднего и заднего стекла проверяется.
- Части водительских сидений ремонтируются, их поворотные части и система управления заменяются.
- Внутренняя обивка чистится или заменяется.
- Шланги системы охлаждения заменяются.
- Педаль акселератора проверяется.
- Замки дверей регулируются.
- Передние и задние стеклоочистители заменяются.

#### ЭЛЕКТРИЧЕСКАЯ СИСТЕМА:

- Основные жгуты кабелей заменяются.
- Электрокоробки проверяются на целостность (пробой изоляции) (делают поставщики).
- Рычаг управления фрезой и отвалом проверяется на правильность работы.
- Дисплей проверяется.
- Клавиатура проверяется.

#### ЗАДНЯЯ ФРЕЗА:

- Подключающий редуктор, включающий гидромоторы, тестируется, и подшипники заменяются.
- Рукава высокого давления заменяются.
- Прокладки быстроразъемных соединений заменяются.
- Валы фрезы проверяются и восстанавливаются.
- Коробки фрезы проверяются.
- Финишеры проверяются и восстанавливаются.

#### РЕМОНТ ГУСЕНИЦ:

- Гусеница проверяется и контролируется на наличие трещин электромагнитным детектором.
- Дефектные гусеницы заменяются.
- Центральные ленты заменяются.
- Дефектные направляющие катков заменяются.



ООО «ГорТехЦентр»  
125009, г. Москва, Газетный пер., д.17, стр. 4  
+7 (499) 480-90-23, + 7 926 582-74-19  
e-mail: gtc@gtcenter.ru, www.gtcenter.ru





## Снегоуплотняющая машина EVEREST POWER, ParkDesigner

- Двигатель дизельный Mercedes Benz OM 501 LA (Euromot 3B)
- Мощность 315 кВт (430 л.с.)
- Объем 11950 см<sup>3</sup>
- Крутящий момент 2000 Нм при 1300 об/мин
- Максимальная скорость 24 км/ч
- Гидравлическая трансмиссия агрегаты BOSCH REXROTH
- 12-ти позиционный передний отвал модель Leitwolf
- Задняя снежная фреза Power Tiller
- Стальные траки, или алюминиевые, на выбор заказчика.
- Управление штурвальное (слева)
- Комплект инструментов,
- Инструкция по эксплуатации (на русском языке),
- Каталог запчастей.



### УСЛОВИЯ ГАРАНТИИ НА НОВЫЕ МАШИНЫ:

Заводская гарантия на новые машины составляет один год на раму и двигатель, основные агрегатные узлы (гидромоторы, насосы, плату управления, редуктора), при условии проведения межсезонного обслуживания механиками сервисной службы фирмы «ГорТехЦентр» в России. По окончании гарантийного срока обслуживание машины производится за счет средств Заказчика. Гарантия не распространяется на быстроизнашивающиеся детали.

В стандартную поставку входит:

- комплект инструментов,
- инструкция по эксплуатации (на русском языке),
- каталог запчастей.

### ПЕРЕДАЧА И ПУСКО-НАЛАДКА:

В стоимость машины входит ввод в эксплуатацию, передача машин, которые проводит представительство и сервисный центр «PRINOTH» ООО «ГорТехЦентр», а также инструктаж операторов на территории Заказчика.



ООО «ГорТехЦентр»  
125009, г. Москва, Газетный пер., д.17, стр. 4  
+7 (499) 480-90-23, +7 926 582-74-19  
e-mail: gtc@gtcenter.ru, www.gtcenter.ru



## Снегоуплотняющая машина Bombardier 275 MP +

Машина прошла полную предпродажную подготовку, замена узлов и агрегатов, Полностью заменена и отремонтирована/ заменена ходовая ходовая, Машина находится в Идеальном рабочем состоянии.

Год выпуска — 1999 год  
Наработка — 6249 (мт/ч)  
Двигатель — Cummins 6CT8.3 (275 л/с)  
Ширина без гусениц — 2045 мм  
Ширина по финишерам — 4500 мм

**€43 400\***

\*торг в межсезонье



ООО «ГорТехЦентр»  
125009, г. Москва, Газетный пер., д.17, стр. 4  
+7 (499) 480-90-23, +7 926 582-74-19  
e-mail: gtc@gtcenter.ru, www.gtcenter.ru





## Снежная пушка EVO

EVO – инновационный продукт компании DEMACLENKO. Абсолютно все в этой машине – результат самых последних разработок. Более надежная, мощная и экономичная, чем предшественник “Mega”, унаследовавшая самое лучшее от этой блестящей машины. Таким образом, DEMACLENKO остается верен своим принципам, представляя три модели снежных пушек в ассортименте. Начиная от самой мощной SET, переходя к меньшему брату TRIS и далее к самому малому – EVO. Кроме того, данная машина оснащена значительно более мощным вентилятором – 2.900 об/мин.

цена по запросу

Конфигурация AMK (автоматическая, мобильная, с компрессором)

цена по запросу

Конфигурация MMK (ручное управление, мобильная, с компрессором)

### Технические характеристики

Версия	AT	ATK	AS 3	AS 4	ASK 3	ASK 4	AMK
Общая мощность, кВт	11,5	15,5	11,5	11,5	15,5	15,5	15,5
Номин. мощн. двигателя вентилятора, кВт	11						
Потр. мощн. двиг. вентилятора, кВт	9						
Компрессор, кВт	–	4	–	–	4	4	4
Обогрев, кВт	2,5						
Рабочее давление воды, Бар	10-50						
Макс. потр воды, л/мин	320						
Кол-во водяных форсунок, шт.	44						
Кол-во нуклеативных форсунок, шт.	20						
Угол поворота, град.	360						
Общая высота, мм	3210	3210	4560	5980	4560	5980	2120*
Общая масса, кг	450	507	688	892	745	950	550*

\* Без колес и буксировочного уха

Благодаря усовершенствованной аэродинамике, EVO обладает впечатляющей производительностью: до 19.2 м³/час или 320 л/мин воды могут быть преобразованы в снег при соответствующей влажности и температуре окружающего воздуха. Водяной модуль снабжает 20 нуклеаторов и 44 водяные форсунки идентичного диаметра, что позволяет производить снег высочайшего качества. Два соосных вентиля контролируют 4 ступени подачи воды (до 10 вариантов качества снега).

Работы по обслуживанию значительно упрощаются благодаря тому, что получить доступ к внутренним компонентам стало как никогда просто: выполненные из усиленного углеродистого пластика створки легко открываются одним движением руки. Отличный дизайн, эффективная работа, качественный снег, а также экономичность – только некоторые характеристики данной машины (потребляемая мощность всего 15.5 кВт для модели с компрессором, версия для подключения к централизованной системе подачи сжатого воздуха потребляет 11.5 кВт).

Поворот на 360° осуществляется маленьким электрическим мотором, управляемым с консоли на пушке или централизованно через ПК. При проведении работ по обслуживанию машина может быть повернута в желаемое положение вручную. Наклон пушки регулируется гидравлическим вентилем. Переместить снежную пушку можно с помощью снегоуплотнительной машины: благодаря простой конструкции, ее легко поднять с помощью ножа.

Колесная станина не требовала каких-либо доработок. Мобильную версию (AMK) можно буксировать благодаря предусмотренному буксировочному уху.

Пушка EVO предлагается в версии на полуметровой башне для фиксированной установки (AT-ATK), в мобильном варианте (AMK) с компрессором, на семиметровой поворотной стреле или на специально разработанных 3-4-х метровых подъемных башнях (AS-ASK).

**ООО «ИСС» – оборудование для горнолыжных центров**  
**www.is-sport.ru, info@is-sport.ru**  
**Тел.: +74991401638, Факс: +74991401648**

## Комплексные услуги по водоснабжению систем оснежения и сопутствующему техническому оснащению



Наша компания ООО «ГорТехЦентр» предоставляет комплексные услуги по водоснабжению систем оснежения и сопутствующему техническому оснащению горнолыжных склонов, одним из главных направлений также является строительство насосных станций под ключ. В своей работе мы стремимся максимально упростить взаимодействие с клиентом и взять на себя исполнение всего объема работ, тем самым повысив эффективность работы и освободив заказчика от ненужных ему изучений тонкостей и нюансов нашей работы. Вы просто получаете полностью готовый к работе объект инфраструктуры, прошедший все пуско-наладочные работы и соответствующие испытания.

Примером такого проекта может служить автоматическая насосная станция со следующими параметрами:

Мощность насоса 28 бар и 60 м³/ч. Насос снабжен 75 кВт частотным приводом. За насосом, на стороне выходного отверстия, мы устанавливаем обратный клапан, датчик давления, воздушный патрубок, шаровой клапан и маленький шаровой клапан, который открывается, если насос нагревается (таким образом поддерживается минимальный поток воды через насос). Если насос остынет, он закроется. Мы также установили датчики температуры для воды и для внешней температуры воздуха насоса. Во входящую из пруда воду мы установили небольшой погружной подводный насос для обеспечения насоса высокого давления. Погружной подводный насос снабжен плавным пуском.

Этот насос способен обеспечить 7 снегогенераторов Sufag, которые поставяет наша компания. Данный ком-

плект полностью загрузит насосную станцию и позволит провести первичное оснежение участка площадью 15000 м². за 2,5 – 3 суток при температурах воздуха от -3С°

Для данной станции мы также поставим и смонтируем систему труб высокого давления. Для этого потребуются 2400 м. труб трех разных диаметров. К трубопроводной системе мы подключим 31 шт. водных гидрантов, которые через рукава будут подключаться непосредственно к снегогенераторам. По желанию заказчика возможна установка программного обеспечения, которое через компьютер и визуализированную систему позволит следить за работой насосной станцией и регулировать ее работу.

Шкаф управления насосной станции адаптирован для соединения с нашим программным обеспечением. Как показывает практика, время строительства насосной станции, начиная от закупки оборудования до проведения пуско-наладочных работ и сдачи в эксплуатацию занимает 2-2,5 месяца.

Гибкий подход к работе позволяет нам создать максимально экономичный проект используя как европейские, так и специальные отечественные аналоги оборудования и материалов. Готовы к плодотворному, взаимовыгодному сотрудничеству. ✱

**ООО «ГорТехЦентр»**  
**125009, г. Москва, Газетный пер., 17, стр. 4**  
**тел.: +7 (499) 480-90-23, + 7 926 582-74-19**  
**e-mail: gtc@gtcenter.ru**  
**www.gtcenter.ru**





## Снежная пушка TITAN

Максимальная производительность снега – основная характеристика новой пушки TITAN, флагама среди пушек. При потребляемой мощности всего в 20 кВт (при подключении к централизованной подаче сжатого воздуха) достигается удивительная производительность в 105 м³/час, что на 35% больше, чем у модели VENTUS. TITAN – снежная пушка с малым числом форсунок и внутрьшительным выбросом до 70 метров при однородном качестве снега на всей площади. Модель доступна как с автоматической осцилляцией (поворот в заданном диапазоне), так и с ручным управлением. Пушками TITAN можно управлять как с помощью программного обеспечения SnowWis, но также с помощью ПО DEMACLENKO для смартфонов или планшетов. TITAN поставляется в автоматическом или ручном исполнении в комплекте с компрессором или без него, на шасси, а также для крепления на фиксированной или подъемной башне.

Конфигурация АМК (автоматическая, мобильная, с компрессором)

Конфигурация ММК (ручное управление, мобильная, с компрессором)

цена по запросу

цена по запросу

### КЛЮЧЕВЫЕ КОМПОНЕНТЫ ПУШКИ TITAN

- Воздуховод из фибerglassa (стекловолокно), вентилятор с плавным пуском и лопастями из композитного пластика.
- Стекловолоконный кожух для шасси и компрессора
- Автоматическая осцилляция (поворот на заданный угол) с регулировкой от 0 до 360 градусов
- Регулировка воздуховода в вертикальной плоскости от 0 до 45 градусов
- Контрольные клапаны потока воды с автоматическим опорожнением
- Безмасляный или масляный компрессор в зависимости от Ваших потребностей
- Интегрированные клапаны и блок-фильтр для воды (200 микрон)
- Сенсорный экран управления размером 5.7" (или программное обеспечение DEMACLENKO для смартфонов или планшетов)

### ТЕХНИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ:

#### • Корона с обогревом

Все пушки DEMACLENKO оборудованы водными форсунками из нержавеющей стали. Это обеспечивает непревзойденную долговечность при минимальном обслуживании. В данной модели предусмотрено 4 контура (при этом все форсунки одного размера) для производства снега выбранного качества в зависимости от температуры по влажному термометру и входящей воды. Обогрев короны реализован через цифровое пульсирующее реле, которое плавно управляет мощностью в диапазоне от 0 до 100%, обеспечивая весомое снижение потребляемой электроэнергии. Обогрев короны также задействован для клапана контроля давления нуклеаторов.

#### • Интегрированные клапаны и водный блок-фильтр

Интегрированные клапаны открываются и закрываются в зависимости от окружающих условий, действуя необ-

ходимое число водяных форсунок для максимальной производительности снега заданного качества.

Фильтр на 350 микрон интегрирован в блок клапанов, контур нуклеаторов подключается через дополнительный фильтр, вместе они обеспечивают чистоту воды, гарантируя долговечность при минимальном обслуживании. Все фильтры легко доступны с фронтальной стороны пушки.

#### • Компрессор

DEMACLENKO предлагает как масляные, так и безмасляные компрессоры, каждый из которых обладает своими преимуществами и спецификой. Оба типа компрессоров производства Atlas Copco, мощностью в 4 кВт с охлаждением, интегрированным в блок фильтров.

Безмасляный компрессор требует минимального обслуживания в течение срока эксплуатации. Масляный компрессор требует регулярной замены масла, но прослужит в 3-4 раза дольше.

#### • Интерфейс/управление

Оборудование можно контролировать с помощью специального приложения для смартфонов и планшетов на базе iOS или Android или с помощью сенсорного LCD экрана 5.7". Экран был специально протестирован в самых жестких условиях и низких температурах, при управлении в перчатках. Его работа безупречна! Интерфейс настроен так, чтобы управление осуществлялось на интуитивном уровне, отображается только релевантная информация. При условии наличия соответствующих подключений, доступ к панели управления пушкой можно получить через Интернет, находясь в любой точке мира на любом удалении.

#### • Погодная станция

Погодная станция постоянно отслеживает температуру окружающего воздуха и относительную влажность. Полученные данные передаются в программу управления системой на пушке, либо на центральный сервер SnowWis, который оптимизирует работу каждой единицы в системе.



## Снежная пушка VENTUS

Низкое потребление энергии и высокая производительность – то, что Вы получаете с новой VENTUS.

Данная модель разрабатывалась в качестве идеального компромисса в условиях ограниченных ресурсов воды и энергии. Потребляемая мощность VENTUS при подключении к централизованной системе подачи сжатого воздуха всего 16 кВт, при этом она позволяет производить 79.5 м³/час снега, что на 50% больше, чем у младшей модели EVO. VENTUS - пушка с малым числом форсунок и выбросом до 60 метров при сохранении однородности снежного покрова. Возможны конфигурации с ручным или автоматическим управлением для беззаботного производства снега.

Помимо стандартного управления, с помощью программного обеспечения SnowWis доступно приложение для мобильных устройств (смартфонов или планшетных ПК)

Конфигурация АМК (автоматическая, мобильная, с компрессором)

Конфигурация ММК (ручное управление, мобильная, с компрессором)

цена по запросу

цена по запросу

### КЛЮЧЕВЫЕ КОМПОНЕНТЫ ПУШКИ VENTUS

- Воздуховод из фибerglassa (стекловолокно), вентилятор с плавным пуском и лопастями из композитного пластика.
- Стекловолоконный кожух для шасси и компрессора
- Автоматическая осцилляция (поворот на заданный угол) с регулировкой от 0 до 360 градусов
- Регулировка воздуховода в вертикальной плоскости от 0 до 45 градусов
- Контрольные клапаны потока воды с автоматическим опорожнением
- Безмасляный или масляный компрессор в зависимости от Ваших потребностей
- Интегрированные клапаны и блок-фильтр для воды (200 микрон)
- Сенсорный экран управления размером 5.7" (или программное обеспечение DEMACLENKO для смартфонов или планшетов)

### ТЕХНИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ:

#### • Корона с обогревом

Все пушки DEMACLENKO оборудованы водными форсунками из нержавеющей стали. Это обеспечивает непревзойденную долговечность при минимальном обслуживании.

В данной модели предусмотрено 4 контура (при этом все форсунки одного размера) для производства снега выбранного качества в зависимости от температуры по влажному термометру и входящей воды.

Обогрев короны реализован через цифровое пульсирующее реле, которое плавно управляет мощностью в диапазоне от 0 до 100%, обеспечивая весомое снижение потребляемой электроэнергии. Обогрев короны также задействован для клапана контроля давления нуклеаторов.

#### • Интегрированные клапаны и водный блок-фильтр

Интегрированные клапаны открываются и закрываются в зависимости от

окружающих условий, действуя необходимым число водяных форсунок для максимальной производительности снега заданного качества. Фильтр на 350 микрон интегрирован в блок клапанов, контур нуклеаторов подключается через дополнительный фильтр, вместе они обеспечивают чистоту воды, гарантируя долговечность при минимальном обслуживании.

Все фильтры легко доступны с фронтальной стороны пушки.

#### • Компрессор

DEMACLENKO предлагает как масляные, так и безмасляные компрессоры, каждый из которых обладает своими преимуществами и спецификой. Оба типа компрессоров производства Atlas Copco, мощностью в 4 кВт с охлаждением, интегрированным в блок фильтров.

Безмасляный компрессор требует минимального обслуживания в течение срока эксплуатации. Масляный компрессор требует регулярной замены масла, но прослужит в 3-4 раза дольше.

#### • Интерфейс/управление

Оборудование можно контролировать с помощью специального приложения для смартфонов и планшетов на базе iOS или Android или с помощью сенсорного LCD экрана 5.7". Экран был специально протестирован в самых жестких условиях и низких температурах, при управлении в перчатках. Его работа безупречна!

Интерфейс настроен так, чтобы управление осуществлялось на интуитивном уровне, отображается только релевантная информация. При условии наличия соответствующих подключений, доступ к панели управления пушкой можно получить через Интернет, находясь в любой точке мира на любом удалении.

#### • Погодная станция

Погодная станция постоянно отслеживает температуру окружающего воздуха и относительную влажность. Полученные данные передаются в программу управления системой на пушке, либо на центральный сервер SnowWis, который оптимизирует работу каждой единицы в системе.

### Технические характеристики

	Мобильная версия	На фиксированной башне		На подъемной башне	
Вариант исполнения	АМК	АТ	АТК	AS4	ASK4
Двигатель вентилятора, кВт	18				
Компрессор, кВт	4	-	4	-	4
Обогрев*, кВт	2				
Общее потребление*, кВт	24	20	24	20	24
Потребление воздуха, л/мин	600				
Коли-во водяных форсунок, шт.	80				
Кол-во нуклеаторных форсунок, шт.	24				
Число существенных комбинаций	11				
Рабочее давление воды, бар	от 12 до 50				
Макс. производительность по воде, л/сек.	11				
Макс. производительность по снегу при давлении воды в 40 бар	105 м³/час				
Масса**, кг	752	690	748	660	660
Поворот	360°				
Автоматическая осцилляция, макс. сектор.	300°				
Коннектор и Частота (стандартно)	63 А 50 Гц				
Напряжение (стандартно)	400 В				
Тип соединений	2»				

\* - действительно при температуре по влажному термометру в -10°С \*\* - без учета массы колес и фаркопа \*\* - исполнение АТ и АS: указана масса только пушки

ООО «ИСС» – оборудование для горнолыжных центров  
www.is-sport.ru, info@is-sport.ru  
Тел.: +74991401638, Факс: +74991401648

### Технические характеристики

	Мобильная версия		На фиксированной башне 1		На подъемной башне				На фиксированной башне 2	
Вариант исполнения	ММК***	АМК	АТ	АТК	АS3	АSК3	АS4	АSК4	МТ	МТК
Двигатель вентилятора, кВт	14.5									
Компрессор, кВт	4	-	4	-	4	-	4	-	4	4
Обогрев*, кВт	1.5									
Общее потребление*, кВт	20	16	20	16	20	16	20	16	20	20
Потребление воздуха, л/мин	600									
Кол-во водяных форсунок, шт.	60									
Кол-во нуклеаторных форсунок, шт.	20									
Число существенных комбинаций	6									
Рабочее давление воды, бар	от 12 до 50									
Макс. производительность по воде, л/сек.	8.4									
Макс. производительность по снегу при давлении воды в 40 бар	79.5 м³/час									
Масса**, кг	695	633	706		603				623	695
Поворот	360°									
Автоматическая осцилляция, макс. сектор.	300°	300°	300°	300°	300°	300°	300°	300°		
Коннектор и Частота (стандартно)	63 А 50 Гц									
Напряжение (стандартно)	400 В									
Тип соединений	2»									

ООО «ИСС» – оборудование для горнолыжных центров  
www.is-sport.ru, info@is-sport.ru  
Тел.: +74991401638, Факс: +74991401648





# Снежные ружья для производства снега от DEMACLENKO

- VIS M1K (ручное управление, с компрессором)
- VIS M2K (ручное управление, с компрессором)
- VIS M4K (ручное управление, с компрессором)
- VIS A1K (автоматическое управление, с компрессором)
- VIS A2K (автоматическое управление, с компрессором)
- VIS A4K (автоматическое управление, с компрессором)

цена по запросу  
цена по запросу  
цена по запросу  
цена по запросу  
цена по запросу  
цена по запросу

Технические характеристики

	VIS 1		VIS 2		VIS 4	
Вариант исполнения	1	1K	2	2K	4	4K
Компрессор, кВт	–	3	–	3	-	3
Обогрев, кВт	0,4		0,4		1	
Общее потребление*, кВт	0,4	3,4	0,4	3,4	1	4
Потребление воздуха, л/мин	450					
Масса при восьмиметровой стреле, кг	218,5	264,5	218,5	264,5	245	291
Максимальная производительность по воде:						
Пограничные условия л/сек:	1,3		2,13		4,61	
Стандартные условия л/сек:	1,72		2,55		5,02	
Арктические условия л/сек:	2,55		2,97		5,67	
Максимальная производительность по снегу:						
Пограничные условия, м³/час:	12,3		20		43,7	
Стандартные условия, м³/час:	16,2		24		47,5	
Арктические условия, м³/час:	24,1		28,1		53,7	

Голова изготовлена из литого алюминия, что позволило сделать ее компактной и легко обслуживаемой. Нижний ряд всегда состоит из нуклеативных форсунок, в то время как верхние ряды состоят из водяных.

**VIS 4**  
Ружье VIS 4 является наиболее мощным в линейке DEMACLENKO. При активизации всех 15 водяных форсунок в соответствующих погодных условиях достигается производительность снега до 53,7 м³/час, при этом потребление электроэнергии составляет всего 1 кВт при централизованной подаче воздуха.

**VIS 2**  
Ружье VIS 2 - средний по производительности инструмент. В распоряжении 10 водяных форсунок, при активизации которых и при условии достаточных погодных условий, достигается производительность по снегу до 28,1 м³/час, а потребление электроэнергии - всего 0,4 кВт при централизованной подаче воздуха.

**VIS 1**  
VIS 1 - самое малое ружье DEMACLENKO. Применяются 5 водяных форсунок, способных выдать до 24,1 м³/час, при затратах электроэнергии в 0,4 кВт в условиях централизованной подачи воздуха.

Каждое ружье VIS состоит из основания с гидравлическим подъемным механизмом, стрелы и головы, опционально могут быть укомплектованы компрессором, доступны решения с автоматическим локальным, автоматическим централизованным или ручным управлением:

**VIS с автоматическим локальным управлением:**  
Автоматическое локальное управление значительно снижает трудозатраты при производстве снега. Каждое ружье управляется собственным программным обеспечением. Просто установите ружье в нужном месте, настройте — и вы готовы производить снег соответствующего настройкам качества. При этом данная комплектация позволяет при необходимости подключить ружье к централизованному управлению.

**VIS с автоматическим централизованным управлением:**  
В данной конфигурации ружья и другие единицы снеготенерации (пушки) подключаются к единой системе управления и производят снег в соответствии с заданными параметрами и при оптимальных погодных условиях. Весь контроль и управление системой производится централизованно.

**VIS с ручным управлением:**  
VIS с ручным управлением поставляется без электронного блока. Просто как никогда. Включите подачу воды и воздуха — и вы можете производить снег.

ООО «ИСС» – оборудование для горнолыжных центров  
www.is-sport.ru, info@is-sport.ru  
Тел.: +74991401638, Факс: +74991401648



# Снегогенератор ARECO Standard с системой OPTIFLOW

Снегогенераторы ARECO сконструированы по самой совершенной технологии с учетом самых последних достижений, могут использоваться в современных установках и внедряются в любую существующую систему снеготенерации.

цена по запросу

Для данного снегогенератора не требуется насосная станция, достаточно подать 3-4 бара давления воды, можно подключиться к пожарному гидранту.



Наземная ответвительная станция

Высота 1200 мм.  
Ширина 300 мм. 450 мм + 300 мм.  
Вес ~ 100 кг. Включая оборудование.  
Оборудован – комплект шин, сечение 300мм².  
4-е контакта изготовлены из алюминия.  
Сильноточный автомат 63А или 100А.  
Защитный выключатель лт тока повреждения.  
4-е переключаемых контакта.  
Номинальный ток 100А.  
Встроенный разъем СЕЕ.  
5 контактов номинальный ток 63А/125А.  
Гнездо заземления 230В переменного тока с защитной линией от тока повреждения 13А/0,03А.  
Гнездо управления 16/24 контакта.  
Основание из материала INOX(нерж).



Специальный шланг для автоматической пушки(РВД)

Стандартная длина – 20 метров.  
Толщина стенки – 3,8-4,0 мм.  
Номинальный диам. 2 – DN50мм.  
Рабочее давление – 40 бар.  
Давление на разрыв 120 бар.  
Вес ~ 13 кг (стандартная дина 20 метров).



Гидрант

Дренажный клапан – встроен в гидрант, автоматически открывается при снижении давления до 1-го бара.



ООО «ГорТехЦентр»  
125009, г. Москва, Газетный пер., д.17, стр. 4  
+7 (499) 480-90-23, + 7 926 582-74-19  
e-mail: gtc@gtcenter.ru, www.gtcenter.ru

Производительность по снегу ARECO Standard – 75м³.
Расход воды -2м³ в час минимальный, максимальный -30м³ в час.
Давление воды мин- 8 бар, макс- 40 бар
Вес автоматической пушки с насосом на борту ~ 720 кг
Угол поворота шарнирного механизма 10-360*
Максимальный угол наклона 90 *
Среднее расстояние выброса снега – 6 - 40 метров, в зависимости от угла наклона пушки.
Общее количество форсунок – 320 шт., или 30 шт. по выбору заказчика.
Тип компрессора – поршневой снежная серия (малосмазываемый)
Потребляемая мощность: Мотор вентилятора 9 кВт Компрессор – 4 кВт Обогрев тенов – максимум 5,5кВт. Насос на борту 15 Kwt
Смесители отдельно не обогреваются, тен обогревает корону со смесителям (форсунками)
Напряжение сети переменного тока - 400 В, 50Гц, или 400 В, 60Гц.
Тип выхода силового кабеля – вилка СЕЕ на 63А





## Снегогенератор SUFAG SUPERSNOW

ГорТехЦентр представляет на российском рынке Австрийскую компанию SUFAG, объединенную в MND group которая является одним из лидеров в мире оборудования для оснежения горнолыжных комплексов и включает в себя SUFAG, GEMENI, ARECO, SNOWSTAR.

Снегогенераторы SUFAG сконструированы по самой совершенной технологии с учетом самых последних достижений и могут использоваться в современных установках, и внедряются в любую существующую систему снегогенерации.

### Технические данные снегогенератора: SUFAG SuperSNOW Ручное управление

Вентилятор	15 кВт
Компрессор	4 кВт
Максимальная мощность нагревателя	5,5 кВт
Сопловое кольцо	3*1660 Вт
Водяная коробка	1*500 Вт
Уровень шума на расстоянии 20 м.	
Впереди	63 дБа
Сзади	64 дБа
Сбоку	61 дБа
Форсунки	320 шт. (20 шт. в распылителе)
Кольца форсунок	4 кольца+доп. кольцо+распылитель
Корпус вентилятора	Нержавеющая сталь
Шасси	Оцинкованная сталь
Поворот на 45	3 раза в минуту
Сборка	3-колесное шасси/опоры с левеллерами
Режимы работы	Ручной
Корпус вентилятора	Нержавеющая сталь
Электрическая система	400 В, 50 Гц или 480 В, 60 Гц

Водяной разъем	2", Camlok
Водяной фильтр	Нержавеющая сталь, сменный, промываемый
Разъем питания	Вилка CEE на 63А
Предохранители	63А
Производительность по снегу	~ 105м³/час
Покрываемая площадь	950 м²
Вес:	
Ручная пушка с опорами с левеллерами	605 кг.
Ручная пушка на колесах	705 кг.
Автоматическая пушка с опорами с левеллерами	650 кг.
Автоматическая пушка на колесах	750 кг.
Длина	2420 мм
Ширина	2350 мм
Высота	2145 мм
Минимальное давление воды	8 бар
Максимальное давление воды	50 бар

Гарантия 2 года

### Аксессуары



#### Рукав высокого давления

Технические характеристики:  
Толщина стенки: 3,8-4 мм.  
Номинальный диаметр 2" - DN 50 мм  
Допустимое рабочее давление 40 бар и  
Тестовое давление 60 бар  
Давление разрыва 120 бар.  
Подходит для всех видов снегогенераторов.

Высшая качественная группа



#### Гидрант высокого давления Supersnow 1,8 м.

Основание с соединительной резьбой R2"  
Головка с быстроразъемным соединением с резьбой R2"  
Рабочее давление в 100 бар  
Рабочее давление в головке 50 бар  
Стандартная длина в соответствии со схемой 1,5 м.



ООО «ГорТехЦентр»  
125009, г. Москва, Газетный пер., д.17, стр. 4  
+7 (499) 480-90-23, + 7 926 582-74-19  
e-mail: gtc@gtcenter.ru, www.gtcenter.ru



### Ратрак-сервис

127411, г. Москва  
Дмитровское шоссе, д. 157, стр. 9  
тел.: +7 (499) 709-98-16, +7 (499) 709-94-76  
тел/факс: +7 (499) 941-17-55  
info.ratrak@gmail.com  
www.ratrakservice.com

**SUPERSNOW**

TECHNOLOGY THAT CARES FOR SNOW



automatic  
**700**

Генерация снега на высоком уровне - Supersnow 700A

www.supersnow.eu

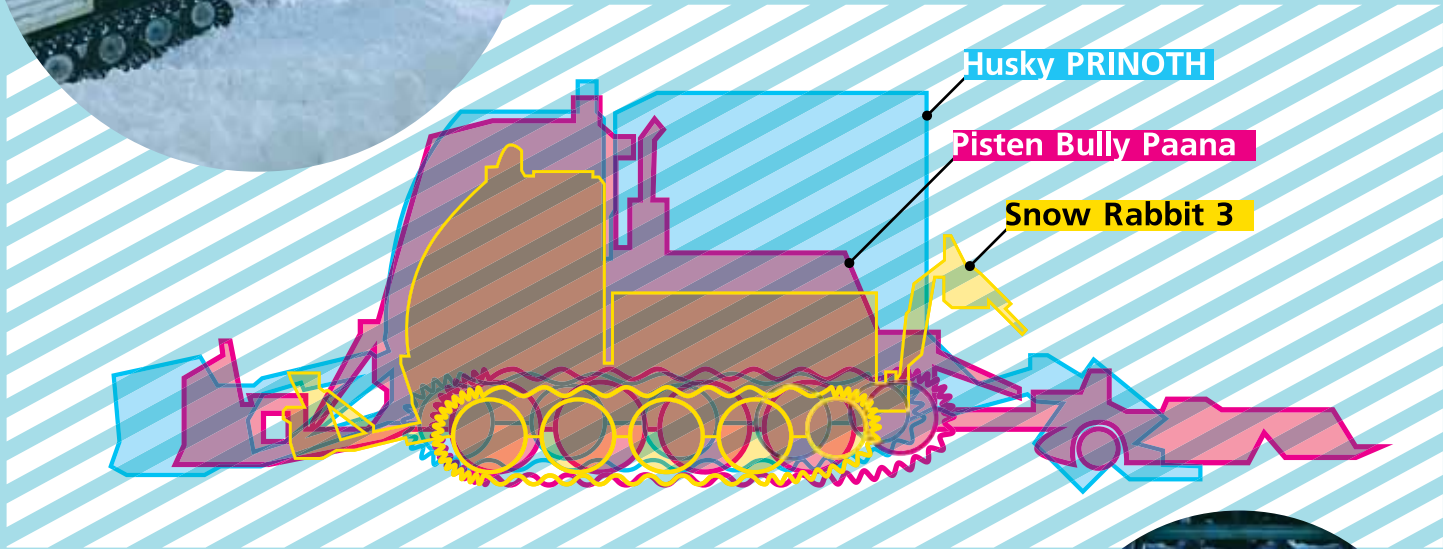


SUPERSNOW Sp. z o.o. Sp.k. ul. Środkowa 181 :: PL 34-405 Białka Tatrzańska :: Tel.: +48 18 265 35 55 :: Fax: +48 18 265 35 60 :: e-mail: office@supersnow.eu



Сенсация!

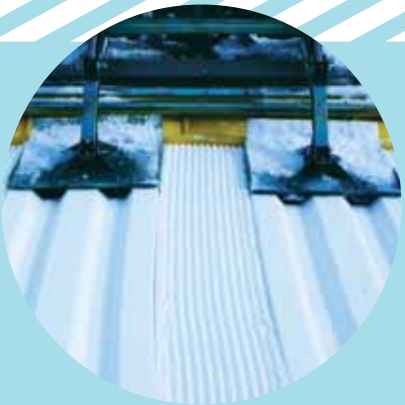
# Итальянский кролик-тяжеловес даст фору любому



Длина, мм	3 100
включая передний нож	3 700
включая лыжепрокладчик	4 500
Ширина, мм	1 970
Высота, мм	2 150
Масса, кг	1 600
включая навесное оборудование	1 840
Максимальнодопустимая нагрузка на платформу, кг	700
Количество цилиндров	4
Внутренний диаметр, мм	100–120 мм
Объем, cc	3 770
Выходная мощность при 2 600 об/мин, hp	100
Максимальный крутящий момент при 1 300 об/мин, Н/м	330
Средний расход топлива, л/час	6
Емкость топливного бака, л	60
Количество насосов с осевыми поршнями	2
Объем цилиндров, см/об	45 + 45
Номинальное давление, бар	350
Вид гидромоторов	Гидростатические моторы НР
Объем цилиндров, см	750/565
Номинальное давление, бар	350
Планетарный редуктор колеса	Отношение 1/6

Итальянская машина Snow Rabbit3 для подготовки лыжных и биатлонных трасс является абсолютным лидером в своем классе снегоуплотнительной техники. Высочайшее качество, стабильная работа в течение всего срока эксплуатации, простота управления и обслуживания, идеальное качество обработки снежного покрова, самый низкий расход топлива (6 л/час). Машина оснащена японским двигателем Kubota, который идеально подходит для эксплуатации при экстремально низких температурах и неприхотлив к топливу.

Машины Snow Rabbit 3 выпускаются в новом кузове и имеют усовершенствованный эргономичный дизайн. Маленький, легкий и надежный, Snow Rabbit 3 является идеальной гусеничной машиной для подготовки трасс для беговых лыж как на стадионах, так и на пересеченной местности.



«Ратрак-сервис» — эксклюзивный дистрибьютер Snow Rabbit 3 в России

ПН	5	12	19	26
ВТ	6	13	20	27
СР	7	14	21	28
ЧТ	8	15	22	29
ПТ	9	16	23	30
СБ	10	17	24	31
ВС	11	18	25	



ПН	2	9	16	23
ВТ	3	10	17	24
СР	4	11	18	25
ЧТ	5	12	19	26
ПТ	6	13	20	27
СБ	7	14	21	28
ВС	8	15	22	

ПН	6	13	20	27
ВТ	7	14	21	28
СР	8	15	22	29
ЧТ	9	16	23	30
ПТ	10	17	24	
СБ	11	18	25	
ВС	12	19	26	

ПН	2	9	16	23	30
ВТ	3	10	17	24	31
СР	4	11	18	25	
ЧТ	5	12	19	26	
ПТ	6	13	20	27	
СБ	7	14	21	28	
ВС	8	15	22	29	

ПН	4	11	18	25
ВТ	5	12	19	26
СР	6	13	20	27
ЧТ	7	14	21	28
ПТ	8	15	22	29
СБ	9	16	23	30
ВС	10	17	24	31

ПН	1	8	15	22	29
ВТ	2	9	16	23	30
СР	3	10	17	24	
ЧТ	4	11	18	25	
ПТ	5	12	19	26	
СБ	6	13	20	27	
ВС	7	14	21	28	

ПН	6	13	20	27
ВТ	7	14	21	28
СР	8	15	22	29
ЧТ	9	16	23	30
ПТ	10	17	24	31
СБ	11	18	25	
ВС	12	19	26	

ПН	3	10	17	24	31
ВТ	4	11	18	25	
СР	5	12	19	26	
ЧТ	6	13	20	27	
ПТ	7	14	21	28	
СБ	8	15	22	29	
ВС	9	16	23	30	

ПН	7	14	21	28
ВТ	8	15	22	29
СР	9	16	23	30
ЧТ	10	17	24	
ПТ	11	18	25	
СБ	12	19	26	
ВС	13	20	27	

ПН	5	12	19	26
ВТ	6	13	20	27
СР	7	14	21	28
ЧТ	8	15	22	29
ПТ	9	16	23	30
СБ	10	17	24	31
ВС	11	18	25	

ПН	2	9	16	23	30
ВТ	3	10	17	24	
СР	4	11	18	25	
ЧТ	5	12	19	26	
ПТ	6	13	20	27	
СБ	7	14	21	28	
ВС	8	15	22	29	

ПН	7	14	21	28
ВТ	8	15	22	29
СР	9	16	23	30
ЧТ	10	17	24	31
ПТ	11	18	25	
СБ	12	19	26	
ВС	13	20	27	



**Ратрак-сервис**  
+7 (499) 709-98-16  
producers.parts@gmail.com  
г. Москва, Дмитровское ш.,  
д. 157, стр. 9а  
ratrakservice.com





## 600 ECO производит идеальный снег при минимальных затратах

600 ECO — специально разработанная для тех, кто ценит снег идеального качества при минимальных финансовых вложениях.

Каждый, кто при небольшом финансовом вложении желает получать снег высокого качества, выбирает Supersnow 600 ECO.



### Стандартная комплектация

- Компрессор одноступенчатый
- Подключение к воде
- Камлок "мама" 2"
- Патрон для кабеля питания
- Галогенное освещение
- Шасси
- Фильтр щелевой
- Вентилятор 5-лопастной с серповидным лопастями
- Подъем корпуса от 0° до 35°
- Вращение по горизонтали 360°
- Осциллятор с восьмиступенчатой регулировкой угла осцилляции в диапазоне от 15° до 120°, а также со встроенной защитой от перегрузки (дополнительно).

### Дополнительное оборудование

- Компрессор безмасляный
- Осцилляция
- Центральный поворотный разъем

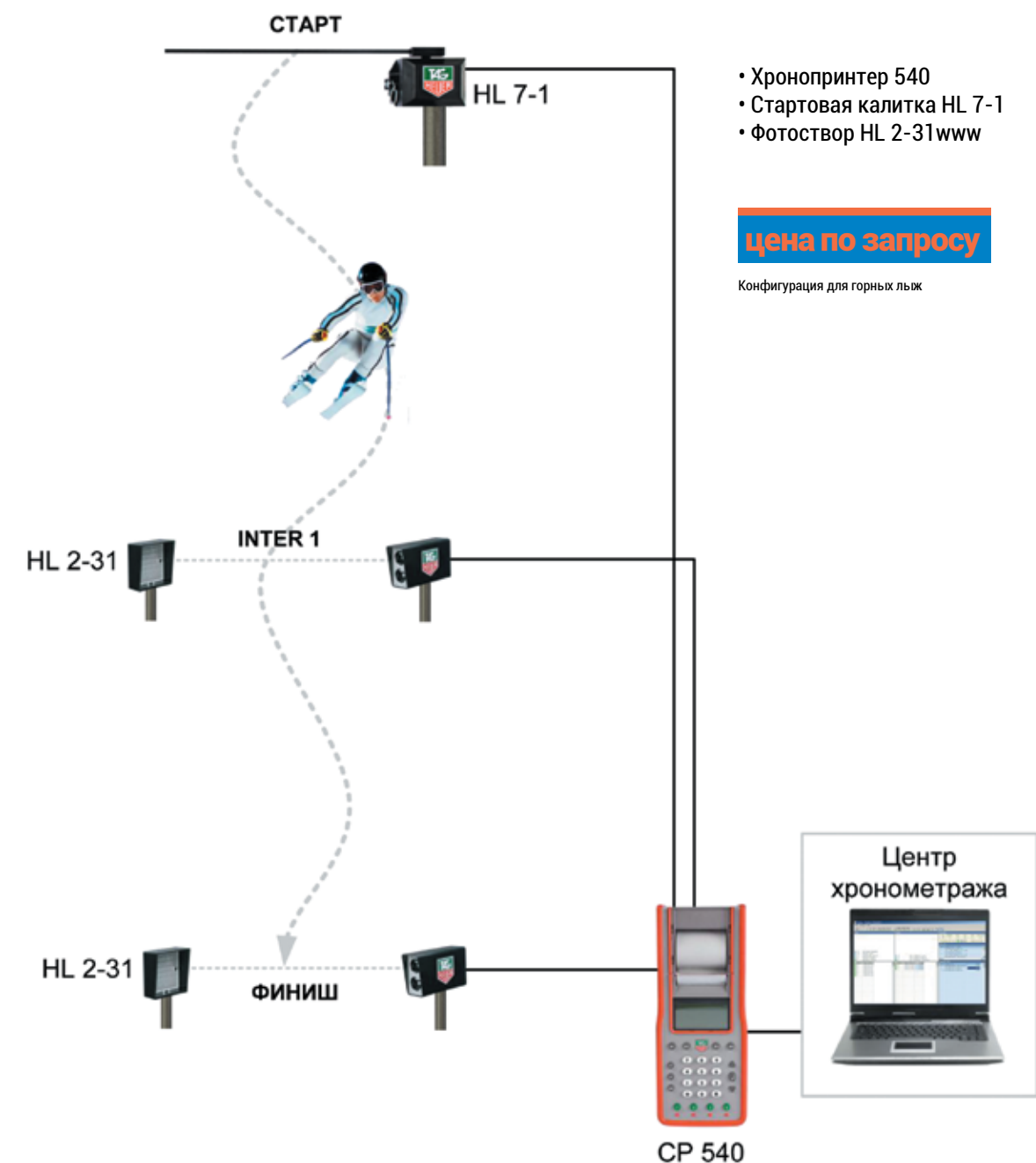
Официальный представитель Supersnow на территории РФ, компания «Ратрак Сервис»

127411, г. Москва, Дмитровское ш., д. 157, стр. 9а

+7 (499) 709-98-16

<http://ratrakservice.com/>, [producers.parts@gmail.com](mailto:producers.parts@gmail.com)

## Базовая конфигурация системы хронометража для горных лыж

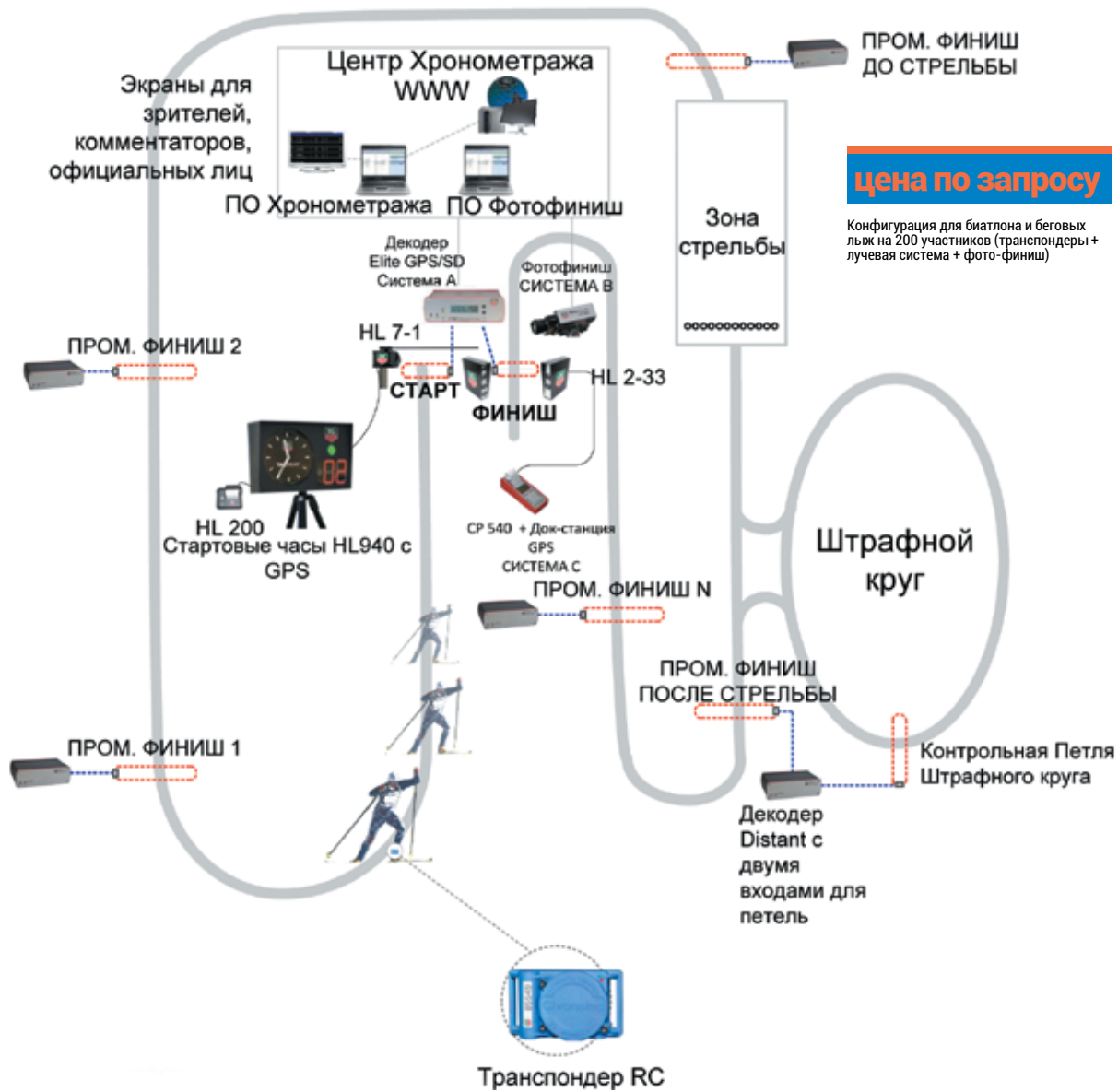


ООО «ИСС» – оборудование для горнолыжных центров  
[www.is-sport.ru](http://www.is-sport.ru), [info@is-sport.ru](mailto:info@is-sport.ru)  
 Тел.: +74991401638, Факс: +74991401648



# Система хронометража для биатлона / лыжных гонок от TAG Heuer

- Транспондеры RC
- Стартовая калитка FIS HL7-1 / Фотостворы HL2-33 / CP 540 + GPS док-станция / HL 940 + принтер HL200
- TLWS Фотофиниш для зимних видов спорта (комплект)



ООО «ИСС» – оборудование для горнолыжных центров  
www.is-sport.ru, info@is-sport.ru  
Тел.: +74991401638, Факс: +74991401648



# Слаломные вешки, стойки крепления сетей SKIPP (Италия):

Слаломные вешки, одобренные FIS, для соревнований высшего уровня, тренировок, детские и сноубордические. Стойки крепления сетей, аксессуары.

Слаломная вешка Skipp pro 27 mm Z VL, древко 27 мм, длина 1750 мм, винт 300 мм	цена по запросу
Слаломная вешка Skipp pro 27mm SHORT, древко 27 мм длина 1500 мм, винт 200 мм	
Skipp pro 30 Z QS, QUICK SCREW, древко 30 мм длина 1750, винт со щетками, быстрая установка	
Вешка для сноуборда Skipp pro Snow, полиуретан, винт 200 мм	
Ключ для установки вешек	
Детская вешка со щеткой Skipp pro Brush	



Цены указаны на продукцию в наличии на складе ООО «ИСС», на условиях отгрузки со склада в Москве.  
\* Оплата производится в рублях по курсу ЦБ РФ на день платежа

ООО «ИСС» – оборудование для горнолыжных центров  
www.is-sport.ru, info@is-sport.ru  
Тел.: +74991401638, Факс: +74991401648





Компания предлагает комплексные решения для площадок любого размера — от небольшой комнаты в развлекательном центре, городского парка, горнолыжного курорта и спортивного объекта.

## Группа компаний «РИФ»

Группа компаний «РИФ» по праву считается одним из лидеров среди производителей аттракционов в России, и за 16 лет работы получила широкую известность не только у нас в стране, но и за рубежом. При этом специалисты «РИФ» каждый год представляют на рынке интересные новинки, в которых гармонично сочетаются оригинальный дизайн и современные, инновационные технологии.

Производственная программа группы РИФ охватывает очень широкий ассортимент. Компания предлагает комплексные решения для площадок любого размера — от небольшой комнаты в развлекательном центре, городского парка, горнолыжного курорта и спортивного объекта. И это будет интересно для посетителей всех возрастов!

Преимущество покупки комплекса аттракционов у одного производителя — Вы получаете готовое решение, учитывающее индивидуальные условия эксплуатации (возраст и количество посетителей, рельеф местности и ветровые нагрузки или перепады высот в по-



мещении). А сотрудничество с Группой компаний «РИФ» гарантирует Вам высокое качество аттракционов и 100%-ю безопасность посетителей.

### БАТУТНЫЕ АРЕНЫ — НОВОЕ ПОПУЛЯРНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ РАЗВЛЕКАТЕЛЬНОГО БИЗНЕСА

Такие батутные комплексы невероятно популярны в разных странах среди людей, ведущих активный образ жизни. Они интересны всем возрастам. Маленькие дети любят играть в «бассейне» с мягкими кубиками, активная молодежь может часами отрабатывать сложные трюки, чтобы затем повторить их на заснежен-



Производственные возможности группы компаний «РИФ» позволяют изготовить детскую игровую комнату или площадку любого размера, для любых вариантов размещения и «вписать» ее в существующие ограничения. И это при неизменно высоком качестве и соблюдении всех стандартов безопасности.

Герои популярного мультфильма похожи на машины различных спасательных служб. Дети очень любят представлять себя в качестве их сотрудников. Наличие разнообразной надувной «техники» неизменно привлекает к себе множество детей.

ном спуске или в скейт-парке. И для родителей, которые пришли с маленькими детьми, тоже найдется место для совместного отдыха.

Установить батутную арену можно вписав в размеры помещения или на открытой площадке. Для эксплуатации такой арены нужно выполнить только одно условие — высота потолка не менее 4,5 м.

Варианты дополнительного заработка на таких аренах очень много — фитнес и аэробика, проведение дней рождений и других мероприятий, тимбилдинг и дискотеки.

>>>>>

Батутные арены — новое популярное направление развлекательного бизнеса. Такие батутные комплексы невероятно популярны в разных странах среди людей, ведущих активный образ жизни.





☞ Веревоочный парк «Экстремальный мир», модель EW-V2  
С каждым годом он завоевывает любовь детей и взрослых по все нашей необъятной Родине.

☞ Атракцион «G-шок». Одна из новинок в мировой индустрии развлечений. Свободное падение на большую надувную подушку.



#### АТТРАКЦИОН «G-ШОК»

Тоже одна из новинок в мировой индустрии развлечений. Свободное падение на большую надувную подушку. Она гарантирует безопасное приземление. Этот атракцион имеет очень высокую пропускную способность, ведь свободное падение длится очень недолго, к сожалению...

#### ВЕРЕВОЧНЫЙ ПАРК «ЭКСТРЕМАЛЬНЫЙ МИР», МОДЕЛЬ EW-V2

С каждым годом он завоевывает любовь детей и взрослых по все нашей необъятной Родине. Он вполне может быть и «якорным» атракционом развлекательного центра и самостоятельной единицей в любой зоне отдыха. Эта разновидность популярных «веревочных парков» для установки там, где нет естественных опор, или их использование затруднительно. Самый интересный и безопасный атрак-

цион можно приобрести только в Компании «РИФ». Уникальность предложения в том, что на атракционе применена непрерывная система страховки. Она обеспечивает полную безопасность посетителей и позволяет экономить на обслуживающем персонале.

Только в это модели можно встретить максимальную наполненность по препятствиям и возможность устройства второго и третьего уровней.

В производственной программе Компании «РИФ» две разновидности таких парков. Вторая — модель EW-V1 — с четкой «сотовой» структурой, база у которой — шестиугольная площадка. Количество опор может быть любое, но основное ограничение — угол между ними только 60 градусов. В этой модели возможно изготовление детского уровня на высоте 0,8 м, базового уровня на высоте около 3-х метров и высотного уровня на высоте около 6 м.

Производственные возможности группы компаний «РИФ» позволяют изготовить детскую игровую комнату или площадку любого размера, для любых вариантов размещения и «вписать» ее в существующие ограничения. И это при неизменно высоком качестве и соблюдении всех стандартов безопасности. \*

**Группа компаний «РИФ»**  
Россия, 344009, г.Ростов-на-Дону, Пр.Шолохова, 270/3  
**тел./факс:** +7 863 27-67-403, +7 863 27-67-413  
**тел.:** +7 863 27-67-473  
**моб.:** +7 903 401-29-11  
**e-mail:** info@rif2000.ru, www.rif2000.ru



